



Editorial	04
Meilensteine 2018	06
VINCI Energies Schweiz/Italien	
– Gruppo Sintesi (Sirecom S.r.l.) wird Teil von Axians Italien	10
– Axians Italien: Gründung einer auf Cybersecurity spezialisierten Division	12
– Weiterer Ausbau der Telecom-Fixnet-Montageteams	14
Botschaften der Geschäftsleitung	16
Projekte	
– Actemium	18
– Axians	22
– ETAVIS	26
– Ammann + Schmid	36
– VINCI Energies Italien	39
– VINCI Facilities	44
Arbeitssicherheit	48
Lernende	50
Mitarbeitende	52
Organisation	54
Zahlen und Fakten	56
Adressen	58

Editorial

Eine grundsätzlich gute Stimmung in der schweizerischen Wirtschaft hat das Geschäftsjahr für die VINCI Energies Schweiz AG positiv geprägt. Die Konjunkturdaten blieben aber zuletzt hinter den Markterwartungen zurück und die Inflation fiel infolge tieferer Energiepreise. Auch die Hypothekarzinsen verharren auf dem historisch tiefen Niveau und dürften weiterhin einen positiven Impuls für die schweizerische Bauindustrie darstellen. Die Investitionsbereitschaft in der Industrie, den Dienstleistungsunternehmen sowie der öffentlichen Hand haben sich auf einem guten Niveau gefestigt. Regional haben wir in der Schweiz keine unterschiedliche Dynamik gespürt, sehen aber einen leichten Rückgang bei den Baugesuchen in den Segmenten, die uns am meisten interessieren.

In unserem zweiten Hauptmarkt Italien durften wir mit VINCI Energies Italien eine sehr starke Geschäftsdynamik feststellen; dies dank der von uns erfolgreich eingeschlagenen Strategie und trotz der sehr anspruchsvollen wirtschaftlichen Rahmenbedingungen. Das für Italien erwartete Wirtschaftswachstum im abgelaufenen Kalenderjahr lag ohnehin schon unter dem europäischen Durchschnitt und brach nach dem Sommer wieder ein. Diesem Trend haben wir uns entzogen, dank unserem strategischen Fokus auf Industriekunden im Bereich Elektro und Automation sowie unserem zweiten Standbein für Information and Communication Technology (ICT). In den Segmenten und Regionen unseres Perimeters als VINCI Energies Schweiz und Italien konnten wir dank organischem und externem Wachstum die Budgetziele deutlich übertreffen.

Mit der konsequenten Umsetzung unserer Unternehmensstrategie, die eine klare Segmentierung unseres Angebotsportfolios beinhaltet, kombiniert mit einem bewussten Verzicht auf risikobehaftete Aufträge, konnte ein Bestellungseingang von CHF 786 Mio. erreicht werden, was im Vergleich zum Vorjahr eine Steigerung um 24% bedeutet.

Im Jahr 2018 überschritten wir zum ersten Mal die Umsatzgrenze von CHF 700 Mio., was ein Plus von 27% bedeutet. Dieser dynamische Wachstumsschub wurde durch ein ausgewogenes Verhältnis zwischen organischem und externem Wachstum erzielt. Gegenüber dem Vorjahr ist ebenfalls die Belegschaft mit 8% auf 3250 Mitarbeitende angestiegen. Dieses hohe Wachstum bei allen Kennzahlen stellte höchste Anforderungen an das Management-Team, um diesen Herausforderungen gerecht zu werden. Dieses überdurchschnittliche Wachstum über die letzten Jahre erfolgte ohne eine Verwässerung unserer Ertragskraft. Das erzielte Ergebnis 2018 liegt in der Bandbreite der Vorjahre und darf einmal mehr als erfreulich bezeichnet werden. Dank unserem starken Bilanzbild operieren wir unabhängig von Finanzverbindlichkeiten und können all unsere Investitionen inklusive des Erwerbs einer Geschäftsliegenschaft in Basel aus dem operativen Cashflow finanzieren.

Der grösste Bereich unserer Geschäftstätigkeiten läuft unter dem Brand ETAVIS für Stark- und Schwachstrominstallationen, Schaltanlagen, Service und Wartung. Dank der guten Verankerung im Markt ist dieser Bereich organisch um CHF 25 Mio. auf CHF 378 Mio. angewachsen und generierte etwas mehr als 50% unseres Gesamtumsatzes.

Noch markanter ist in den letzten Jahren der Umsatzanteil bei Axians angestiegen. Unter diesem Brand fassen wir alle Aktivitäten für Telecom-Infrastruktur und komplexe ICT-Lösungen zusammen und erzielen damit 40% des Umsatzes. Dabei sind wir neben der Schweiz und Italien auch mit Niederlassungen in Tschechien und den USA präsent. Im italienischen Markt durften wir 2016 bereits die beiden Axians-Gesellschaften SAIV S.p.A. und Teletronica S.p.A. willkommen heissen. Die beiden Gesellschaften wurden im letzten Jahr in die Axians SAIV S.p.A. fusioniert und in drei Business Units gegliedert, wobei sich die dritte Business Unit auf die neue Tätigkeit Cyber Security fokussiert und wir aus eigener Kraft ein sehr wichtiges Geschäftsfeld aufbauten. In nur 9 Monaten gelang uns ein Aufbau von 2 auf 18 Mitarbeitende und ein Bestellungseingang von über EUR 3 Mio. Gleichzeitig durften wir am 26. Juni 2018 auch die ICT-Firma Sirecom S.r.l. aus Turin, mit einer Niederlassung in den USA, in unserer Gruppe begrüßen. Mit rund 85 Spezialisten generiert die heute als Axians Sirecom s.r.o. im Markt auftretende Gesellschaft einen Umsatz von EUR 15 Mio., mit einem klaren Kundenfokus auf internationale Retail-Gruppen, Lebensmittel-, Textil- und Industrieproduktion, Logistik und Gesundheitswesen.

In der Schweiz hat sich unser Axians-Geschäft im Bereich Telecom-Infrastruktur ebenfalls stark weiterentwickelt. Neben Cablex konnte sich Axians als zweiter strategischer Totalunternehmer für Festnetz und Mobile bei Swisscom eine gute Positionierung aufbauen. Um das gesamte Spektrum der geforderten TU-Leistungen für Swisscom zu erbringen, haben wir eine Anzahl von neuen Standorten eröffnet und die Belegschaft deutlich ausgebaut. Gleichzeitig entschied die Firma swisspro, für Swisscom in der Netzinfrastruktur keine



Bernard Latour



Thomas Ernst

Montagetätigkeiten mehr zu erbringen. Für Axians bot sich dadurch die Gelegenheit, das eingespielte Team mit 25 Mitarbeitenden in Allschwil bei Basel per 1. August 2018 zu übernehmen. Um die internen Prozesse zu vereinfachen sowie ausreichende Management-Kapazitäten bereitzustellen, wurden die beiden Gesellschaften Axians Micatel AG und Axians Broger AG fusioniert und mit 11 Standorten in der Schweiz in 3 Business Units für Mobilfunk und 4 Business Units für Festnetzinfrastruktur gegliedert. Die Gesellschaft tritt heute als Axians Schweiz AG im Markt auf. Diese neuen Strukturen schaffen auch die richtigen Voraussetzungen für den anspruchsvollen Roll-out der anstehenden 5G-Netztechnologie.

Ebenfalls konstant hoch ist die Nachfrage in der Industrieautomation (Actemium), im technischen Facility-Management (VINCI Facilities) sowie im Bereich Gebäudetechnik (Heizung/Lüftung/Klima), wo wir mit dem aufgebauten Know-how immer mehr Anwendungen abdecken können.

Wir sind überzeugt, dass die eingeschlagene Unternehmensentwicklung über die letzten paar Jahre nötig war und zwingend weiter zu verfolgen ist, um die anstehenden grossen Umbrüche gut zu meistern und gleichzeitig unsere Position in der Wertschöpfungskette zu festigen. Aufgrund der Energiewende und Digitalisierung verschmelzen die einzelnen Geschäftsfelder zunehmend miteinander, und nur dank unserem breiten Dienstleistungsportfolio und unseren hoch qualifizierten Mitarbeitenden können wir als VINCI Energies eine zentrale Partnerrolle einnehmen.

Unsere umsichtige und langfristig angelegte Unternehmenspolitik widerspiegelt sich in den zentralen Werteelementen wie Arbeitssicherheit, Mitarbeitenden-Zufriedenheit sowie Aus- und Weiterbildung. Gerade in einer Phase von grossem Wachstum ist besondere Achtsamkeit nötig, um keine Verwässerung der Unternehmenswerte zu erleiden. In den letzten zwei Jahren durften wir über 1000 neue Mitarbeitende willkommen heissen und in unsere Wertehaltung einführen. Seit Jahren unternehmen wir grösste Anstrengungen im Bereich der Arbeitssicherheit und wir konnten 2018 die Ausfalltage um weitere 20% senken. Neben der permanenten Weiterbildung unserer Belegschaft waren noch nie so viele junge Menschen bei uns in einem Ausbildungsverhältnis angestellt. Mit einem Intervall von 3 Jahren werden im ganzen Perimeter mittels einer Mitarbeitenden-Umfrage die Empfindungen und Wahrnehmungen der Belegschaft aufgenommen. Mit einem Rücklauf von immer über 60% sind die Auswertungen auch sehr aussagekräftig und haben einmal mehr die überdurchschnittlich hohe Gesamtzufriedenheit unterstrichen.

Wie in den Vorjahren wurde auch im 2018 ausserordentlich viel erreicht. Der Leistungsausweis und Erfolg beruhen auf unseren Mitarbeitenden. Sie engagieren sich täglich bei unseren Kunden aufs Neue, bieten qualitativ hochstehende Lösungen an und machen VINCI Energies Schweiz und Italien zu einem führenden Anbieter.

Unseren geschätzten Kunden und Partnern danken wir auch im Namen unserer Mitarbeitenden für die gute Zusammenarbeit und das uns entgegengebrachte Vertrauen.

Für all unsere Geschäftspartner beurteilen wir den Auftragsbestand als gut. Ein sehr anspruchsvolles Marktumfeld mit raschen Veränderungen durch die digitale Transformation und Energiewende sind Herausforderungen, denen wir uns gerne im neuen Geschäftsjahr stellen. Als eingespieltes Team sind wir bereit für eine spannende und anspruchsvolle Zukunft.

Bernard Latour
Präsident des Verwaltungsrates

Thomas Ernst
Delegierter des Verwaltungsrates

Meilensteine 2018

Februar

März



Vorstellung Augmented Reality-Datenbrille und Robotics.



Am 2. März 2018 feierte die ETAVIS Kriegel + Co. AG ihr 70-jähriges Jubiläum.

April

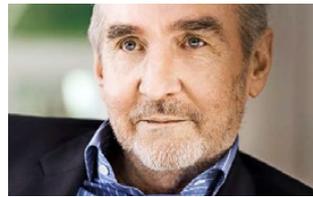


ETAVIS führt mit dem Partner Solvatec ein Wissensfrühstück zum Thema «Solarstrom in der neuen Energiewelt: Profitabel und schön» durch.



5-jähriges Jubiläum der Actemium. Im Jahr 2013 wurde die Marke Actemium in der Schweiz eingeführt.

Mai



Am 57. Energie-«Apéro» referierte Dr. Ludwig Hasler zum Thema: «Sind wir Piloten des digitalen Wandels – oder nur Passagiere?».

Juni



Am 11. Juni 2018 übergibt ETAVIS als Preissponsor den Faktor-5-Preis an die Heilsarmee für das soziale Projekt gegen Food Waste und Menschlichkeit.



Eintägiger Event für Kunden der ETAVIS TSA: Bol d'Or Mirabaud, Genfersee.

Juli



VINCI Energies Italien erwirbt die Sintesi-Gruppe (Sirecom S.r.l.) und stärkt, konsolidiert und erweitert mit dieser Akquisition die Präsenz von Axians, der Marke für Informations- und Kommunikationstechnologie. Die Gruppe Sintesi ist auf Dienstleistungen und Lösungen im ICT-Sektor spezialisiert und erwirtschaftet einen Umsatz von über 15 Mio. Euro mit 85 Mitarbeitenden in Italien und den USA.



Die Axians GNS AG hat ihr Informationssicherheits-Managementsystem (ISMS) nach dem internationalen Standard ISO 27001 aufgebaut und zertifizieren lassen.

August



Axians übernimmt 25 Mitarbeitende im Bereich Kabelnetzbau von der Firma swisspro NW AG. Dank diesen neuen in Basel ansässigen Montageteams wird die geografische Abdeckung erweitert und die Eigenleistung im Telecom-Netzbau weiter ausgebaut. Damit zählt der Bereich Telecom-Infrastruktur von Axians Schweiz über 400 Mitarbeitende.



An 12 Abenden begrüßen die Actemium- und ETAVIS-Business-Unit-Leiter der Region Nord über 900 Kunden zu einem Kabarettabend mit dem Künstler Veri im Schällenuisli in Basel.



Am Familientag mit dem Motto «Highland Games» nehmen 1500 Mitarbeitende mit ihren Familien teil.



Begrüßung der 146 neuen Lernenden im Basisseminar in Lenk durch die Geschäftsleitung.

September



Neubau Rechenzentrum
Campus Frauenfeld
Projekt AHI 2020.
Die BU 14 (St. Gallen) hat den Zuschlag für die Kommunikationsverkabelung erhalten.
Auftragsvolumen: CHF 3,6 Mio.
Bauherr: Schweizerische Eidgenossenschaft, armasuisse Immobilien.

Das Projekt beinhaltet die Glasfaser-Verkabelung für das Rechenzentrum für das BIT (Bundesamt für Informatik und Telekommunikation) und FUB (Führungsunterstützungsbasis) der armasuisse. Zusätzlich werden durch ETAVIS und ETAVIS Grossebacher AG 85 Netzwerkschränke und weitere Schwachstrom-Komponenten installiert und konfektioniert.

Oktober



ETAVIS Kriegel + Schaffner AG wird am 1. Oktober 2018 Eigentümerin des Firmengebäudes an der Wien-Strasse 1 und 2 in Basel und Münchenstein.



Im Rahmen der TU-Vereinbarung mit Swisscom übernimmt Axians zusätzlich zur Realisierung von Outdoor-Mobilfunkinfrastrukturen das vorgelagerte Engineering. So wird Axians neu für die Hälfte aller Swisscom Wireless-Aussenstandorte NIS- und Statikberechnungen, Baueingaben, Detail- und Ausführungsplanungen sowie die Koordination mit den Behörden ausführen.



Zuschlag für ETAVIS Kriegel + Schaffner AG für das Projekt «Roche Bau 8 und 11» von F. Hoffmann-La Roche AG, Basel.

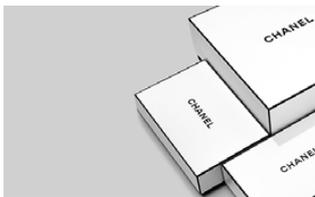
November



Axians erhält den Zuschlag für das Einzelprojektgeschäft (EPG) als Totalunternehmer von Swisscom im Bereich Fixnet. Mit dieser langfristigen Vereinbarung sichert sich Axians rund 3500 zusätzliche Aufträge pro Jahr. EPG umfasst die fortlaufende und schweizweite Kabelanbindung von neuen Wohn- und Geschäftshäusern an das Swisscom-Festnetz.



Axians wurde von Alcon Laboratories als Preferred Supplier im höchsten Status benannt. Damit gehört Axians zu einem sehr kleinen Kreis auserwählter externer IT-Dienstleister, die bei Ausschreibungen und Auftragsvergaben primär angefragt werden.



Axians hat mit der Marke Chanel eine Zusammenarbeit im Rahmen eines umfassenden, multinational und über mehrere Jahre angelegten Projekts gestartet, das darauf zielt, die RFID-Lösung zu industrialisieren und ihren Vertrieb in allen Regionen vorzubereiten. Das Projekt sieht vor, so schnell wie möglich in 200 Modeläden in der ganzen Welt die RFID-Technologie einzuführen und rund um die Uhr Support und Wartung für Hardware und Software bereitzustellen. Zur Vervollständigung des Angebots sind technische Schulungen während aller Prozessphasen vorgesehen.



Am 29. November 2018 wurde ein weiteres Mal der Actemium TALENT AWARD vergeben.



Actemium Wissensfrühstück mit dem Thema «BIM – von der Planung zur Bewirtschaftung».



ETAVIS wird Hauptpartner der Klimaplatzform der Wirtschaft Region Basel.



Am 58. Energie-«Apéro» referierte Rolf Dobelli zum Thema: «Die Kunst des guten Lebens.»

Dezember



Die beiden auf Festnetz- und Mobilfunkinfrastrukturen spezialisierten Unternehmen Axians Broger AG und Axians Micatel AG bündeln ihre Kräfte und treten ab 1. Januar 2019 neu als Axians Schweiz AG am Markt auf. Mit Axians Schweiz entsteht ein schweizweit umsatzstarker Marktführer für die Projektierung, Planung, Erstellung und den Betrieb von schlüsselfertigen Festnetz- und Mobilfunkinfrastrukturen. Mit elf Standorten in allen Sprachregionen, über 400 Mitarbeitenden und bewährten lokalen Partnern ist Axians Schweiz hervorragend positioniert, um als Generalunternehmer Projekte in der immer stärker zusammenwachsenden Telecom- und Breitband-Infrastruktur kompetent aus einer Hand zu planen und effizient umzusetzen.

Gruppo Sintesi (Sirecom S.r.l.) wird Teil von Axians Italien

VINCI Energies Italien hat im Juni 2018 alle Aktivitäten von Gruppo Sintesi übernommen. Diese Unternehmensgruppe ist auf Dienstleistungen und Lösungen im ICT-Bereich spezialisiert. Gruppo Sintesi hat in Italien und den Vereinigten Staaten insgesamt 85 Mitarbeitende und erzielte 2017 einen Umsatz von mehr als 15 Millionen Euro.

Mit dieser Übernahme potenziert, konsolidiert und erweitert VINCI Energies die Präsenz seiner auf den ICT-Sektor spezialisierten Marke Axians in Italien. Die neue Transaktion versetzt uns in die Lage, unsere Kompetenzen noch zielgerichteter weiterzuentwickeln, und macht darüber hinaus eine umfassende Abdeckung des Landes möglich, indem wir auf die Erfahrung und Innovationsfähigkeit sowie die Kraft, Ressourcen und passenden Instrumente des bereits bestehenden internationalen Netzes von VINCI Energies und Axians zählen können.

Gruppo Sintesi ist 1983 in Turin mit der Gründung von Sintesi Software entstanden und wurde 1994 durch die Schaffung von Sirecom mit Fokus auf Infrastrukturen erweitert, um noch gezielter Lösungen im ICT-Bereich bereitstellen zu können. 2003 entstand die Marke Gruppo Sintesi, die sich 2010 auf die Geschäftsbereiche Rechenzentren sowie verteilte Netzinfrastrukturen und Gebäudeautomation spezialisierte. 2014 wurde der Bereich Energieeffizienzmassnahmen und intelligente Gebäude eingeführt. Wenige Jahre später folgte die Gründung von Sirecom USA, um weltweit angelegte Projekte für führende Marken aus der

Welt des Einzelhandels zu unterstützen und insbesondere, um das grösste Projekt für die Installation von Digital Signage weiter voranzubringen.

Gruppo Sintesi hat in den 35 Jahren seines Bestehens starke Kompetenzen im ICT-Bereich, in der Neugestaltung der Betriebsprozesse, der Einführung von Dateninfrastrukturen, im Bereich Gebäudeautomation und Optimierung des Energieverbrauchs aufgebaut. Heute ist die Gruppe als vertrauenswürdiger Berater (Trusted Advisor) der Geschäftsleitung grosser internationaler Unternehmen des Einzelhandels (Fashion, Luxury, GDO/GDS), der Lebensmittel-, Textil- und Industrieproduktion, der Logistik und des Hotel- und Gastgewerbes anerkannt und entwickelt auf globaler Ebene Projekte in den Bereichen Digital Signage, Connected Business und Integration der Supply Chain.

Der Eintritt in Axians Italien bedeutet eine weitere Stärkung der Spezialisierung und der besonderen Fähigkeiten von Sirecom – dank den Synergien mit der Marke Axians sowie auch VINCI Energies – und eröffnet im neuen Umfeld bisher nicht gekannte Chancen für Wachstum und Wertaufbau zusammen mit den Kunden.

Die Digital Disruption ist noch immer im vollen Gange und verändert mit ihrer disruptiven Kraft jedes Unternehmen und jede Organisation. Die Auswirkungen sind enorm, jede Tätigkeit wird verändert, vom Einkaufen bis zu den sozialen Interaktionen,



von der Beschaffung von Informationen bis zur Führung eines Unternehmens, der industriellen Produktion und weit darüber hinaus. Der digitale Wandel stellt eine unaufschiebbare Herausforderung für alle dar, denn die Alternative wäre, sich selbst zur Bedeutungslosigkeit zur verurteilen. Aus diesem Grund hat das Thema für alle Unternehmensleitungen höchste Priorität, und seine Umsetzung erfordert notwendigerweise ICT-Infrastrukturen.

All dies gilt zum Beispiel ganz besonders für den Einzelhandel: von grossen Handelsketten bis zum Luxussegment. Axians Sirecom sieht sich deshalb als Partner, der den Einzelhändlern – und nicht nur diesen – helfen kann, den digitalen Wandel aktiv anzunehmen und sie bei der Realisierung der zu diesem Zweck notwendigen Infrastrukturen unterstützt. Bis vor Kurzem bestanden diese nur in den Datenautobahnen, auf denen die Datenströme unterwegs sind. Heute ist die strategische Bedeutung dieser Infrastrukturen enorm gestiegen, denn sie bilden die Basis für die Generierung von Daten, die zum Treffen von strategischen Entscheidungen unerlässlich sind: Sie steuern und aktivieren IoT-Sensoren, Kameras, Algorithmen für Gesichts-, Verhaltens- und Emotionserkennung, interaktive Kioske, multimediale und multisensorielle Installationen. Unsere Kunden nutzen diese, um ihre Läden als «Markenbühne» zu präsentieren, aber auch, um wichtige Informationen über die eigenen Kunden zu sammeln und diese besser bedienen zu können.

Aus diesem Grund gliedert sich das Angebot von Axians Sirecom in sechs Phasen: Beratung, Planung, Governance, Installation, Wartung und Remote Services, die im Rahmen einer Ad-hoc-Plattform, genannt Georeting, angeboten werden.

Mit diesen Projekten analysieren die Kunden von Axians zum Beispiel in Echtzeit die Verweildauer der Besucher ihrer Läden und reagieren umgehend, indem sie die Anzeige der Inhalte auf den Bildschirmen in den verschiedenen Verkaufspunkten auf jedem Kontinent zentral steuern.

Beratung, Planung und Georeting sind nicht nur Unterscheidungsmerkmale gegenüber Wettbewerbern. Sie sind auch die Felder, auf denen Axians den Mehrwert für ihre eigenen Kunden sichtbar machen kann, da sie grundlegend sind, um den Anforderungen des digitalen Wandels und letztlich einem einzigen, finalen Ziel gerecht zu werden: sicherzustellen, dass die Technologie ihre Funktion erfüllt, d.h. neue Kontakt- und Austauschpunkte zwischen den Personen ermöglicht.

Mit dem Eintritt in Axians ist Sirecom heute in der Lage, noch besser auf die globale Dimension dieser Aufgaben in der Welt des Einzelhandels und darüber hinaus zu reagieren.

Axians Italien: Gründung einer auf Cybersecurity spezialisierten Division

Axians Italien hat 2018 eine neue Division speziell für Cybersecurity geschaffen.

Diese Initiative bedeutet eine Fortsetzung und Stärkung der Markenstrategie, die auf die Vertikalisierung des Angebots, die Weiterentwicklung und Verbreitung der Marke im gesamten Gebiet Italiens und auf das Wertversprechen gegenüber Kunden und Partnern ausgerichtet ist.

Wie in anderen Ländern spielt auch in Italien das Thema Sicherheit eine immer grössere Rolle in einem wirtschaftlichen Umfeld, das inzwischen komplett vom digitalen Wandel erfasst ist: Industry 4.0, IoT und Cloud sind wichtige strategische Bausteine für die Entwicklung der Unternehmen und der gesamten Gesellschaft, bringen aber andererseits auch erhöhte Risiken mit sich, wenn der Schutz nicht ausreichend ist oder gar fehlt.

In diesem Bereich vollziehen sich derzeit erhebliche Veränderungen, die Auswirkungen auf ausnahmslos alle Unternehmen haben werden. Im Verlauf der Jahre hat sich der Sicherheitsansatz von einem «Kokosnuss»-Modell – eine harte Aussenschale so solide wie eine Burgmauer, aber ist sie einmal überwunden, liegen alle Informationen offen – zu einem «Avocado»-Modell entwickelt – mit einer «weichen» Aussenschale, aber einem harten Kern, der unangreifbar sein muss. Deshalb ist es unverzichtbar, dass verschiedene Sicherheitsebenen je nach Wichtigkeit der zu schützenden Informationen und Strukturen geschaffen werden.

Für eine gute Strategie braucht es somit vor allem eine umfassende Kenntnis des Unternehmens, und die Optimierung der bisherigen Verfahren und der bestehenden Infrastruktur bildet dabei den ersten Ansatzpunkt. In den letzten zwanzig Jahren haben die Unternehmen in «Best of Breed»-Lösungen mit einer Abfolge immer neuer Technologien investiert und dabei mehr oder weniger strukturierte Investitionspfade verfolgt.

In diesem Kontext erfordert der Markt eine starke Spezialisierung des Angebots. Dass sich Axians nun auf eine spezielle Division für IT-Sicherheit stützen kann, bietet dem Unternehmen somit einen wichtigen Wettbewerbsvorteil – kurzfristig und vor allem aber auch auf mittlere und längere Sicht.

Axians Cybersecurity hat sich die Aufgabe gesetzt, den Kunden zuzuhören, sich ihrer Probleme und Projekte anzunehmen und sie auf einem strukturierten Investitionspfad zu begleiten, der sicherstellt, dass die Prozesse sicher, sichtbar und überwacht sind.

Die neue Business Unit unter der Führung von Massimo Fanelli besteht heute aus 17 Personen, darunter den fachkundigsten Experten für IT-Sicherheit, die auch die Realitäten und Risiken der italienischen Unternehmen kennen. 2019 sollen neue Mitarbeitende hinzukommen, wobei das Unternehmen seine bewährte Philosophie beibehält: Sicherheit ist eine Disziplin, die Spezialisierung und kontinuierliche Weiterbildung verbunden mit starker Leidenschaft und grossem Engagement verlangt.

Getreu diesem Motto hat das Team in den ersten sieben Monaten seiner Tätigkeit bereits eine ganze Reihe bedeutender Erfolge erzielt, überwiegend bei Kunden im Topsegment. Ermöglicht wurde dies auch durch die Synergien, die sofort mit dem gesamten Netz von Axians Italien aufgebaut wurden. Diese Zusammenarbeit wird in Zukunft sicherlich weiter vertieft und gefestigt werden.





Weiterer Ausbau der Telecom-Fixnet-Montageteams

Axians verstärkt die Präsenz und Leistungsqualität im Bereich Kabelnetzbau in der Nordwestschweiz durch die Übernahme von 25 Mitarbeitenden der Firma swisspro NW AG per 1. August 2018.

Das Wachstum im Umfeld Datenübermittlung und Telekommunikation ist ungebrochen stark. Neue Technologien, wie beispielsweise 5G im Mobilfunk, und immer leistungsfähigere Kabelnetzinfrastrukturen eröffnen permanent neue Einsatzmöglichkeiten für Wirtschaft, öffentliche Institutionen und private Haushalte.

Das stellt auch höchste Anforderungen an den Ausbau und Betrieb der Festnetze in der ganzen Schweiz. Gefragt sind maximale Effizienz, Flexibilität und Dienstleistungsqualität bei möglichst geringen Kosten. Axians erfüllt diese Kundenanforderung durch Erbringung eines hohen Eigenleistungsanteils.

Durch den Entscheid der swisspro NW AG, sich aus strategischen Gründen aus diesem Tätigkeitsfeld zurückzuziehen, ergab sich für Axians die Chance, die bereits vorher als Subunternehmer beschäftigten Mitarbeitenden zu übernehmen. Das 25 Spezialisten starke und erfahrene Team ist neu Teil des Axians-Festnetzbereiches, der dadurch auf eine stolze Grösse von über 150 Mitarbeitenden angewachsen ist. Damit ist Axians im Telecom-

Bereich auch in der Region Basel mit eigenem Team kompetent vertreten und auf die im 2019 geplanten Arbeiten, welche durch Swisscom noch ausgelagert werden, bestens vorbereitet. Für den Ausbau des Swisscom-FTTS/B(Fiber To The Street/Building)-Netzes hat Axians bereits seit Anfang 2018 mit den swisspro-Montagefachkräften erfolgreich zusammengearbeitet. Neue Projekte, wie das EPG, welches jährlich rund 3500 Neubauten an das Kabelnetz anbindet, starten kurzfristig. Die Unterstützung durch die neuen Festnetzspezialisten, die seit August in der Wien-Strasse in Basel ansässig sind, ist deshalb hochwillkommen. Mit dem neuen Team wird Axians die anstehenden Herausforderungen meistern können, und wir begrüssen die neuen Mitarbeitenden im Kreis des Fixnet-Teams von Axians Schweiz.

Botschaften der Geschäftsleitung



Jean-Pierre Muff, CFO

«Unsere Kunden möchten einen stabilen und zuverlässigen Partner haben, der seine Leistungen kundenorientiert, professionell und effizient erbringt. Dazu braucht es motivierte und gut ausgebildete Mitarbeitende, eine solide finanzielle Situation sowie Systeme und Prozesse, welche unsere Mitarbeitenden in der Leistungserbringung unterstützen und Mehrwert für den Kunden generieren. Dies alles kann die VINCI Energies Schweiz/Italien bieten.»



Peter Alder, Leiter Axians

«Das Jahr 2019 steht ganz im Zeichen des Rollouts der 5. Generation der Mobilfunkinfrastruktur (5G). Aber auch die Erschliessung von Haushalten und Geschäftsräumlichkeiten mit breitbandigen Anschlüssen (Fiber to the Street/Building, Fiber to the Home) wird verstärkt vorangetrieben. Solch grosse und flächendeckende Infrastrukturprojekte im Telecom-Bereich bedingen ein regionenübergreifendes Zusammenarbeiten von Teams. Durch den Zusammenschluss der regional verankerten Firmen Axians Broger AG und Axians Micatel AG werden schweizweite Projekte aus einem Guss realisiert. Als Axians Schweiz AG sind wir gerüstet für die Planung und die Realisierung zukünftiger Festnetz- und Mobilfunkinfrastrukturen.»



Patrick Vergult, Leiter Actemium

«Unsere Kunden stossen mit der Schnelligkeit der neuen Entwicklungen im Bereich der Digitalisierung oftmals an die Grenzen – in einem sich rasant verändernden Markt wissen sie meist nicht, welche Veränderungen sie anstreben sollen oder können. Hier ist es notwendig, sie an die Hand zu nehmen und mit einem passenden Gesamtpaket individuell zu begleiten. Digitale Transformation bedeutet demnach auch, dass aufseiten der Kunden neue Erwartungen und damit neue Marktbedürfnisse entstehen, denen wir gerecht werden wollen.»



Remy Wittwer, Leiter Ost/Leiter Romandie

«Unsere grösste Herausforderung für die Zukunft heisst Personalrekrutierung! Wir erleben heute, wie schwierig es ist, geeignetes Personal zu finden. Dies beginnt bereits bei der Suche/Anstellung von Lernenden. Die handwerklichen Berufe werden meistens von Eltern, Lehrpersonal und Berufsberatungsstellen nicht stark gefördert oder empfohlen. Auch später ist es schwierig, die Ausgebildeten in den Berufen zu halten. Es gibt viele Faktoren, welche die jungen Berufsleute dazu bewegen, nicht mehr aktiv im erlernten Beruf zu bleiben. Wir als Unternehmung sind stark gefordert, unsere Berufsbilder besser zu «verkaufen» und die Arbeitsbedingungen für das Installationspersonal attraktiver zu gestalten. Die Aufwertung der Installationsberufe muss für uns im Fokus stehen.»



Andreas Fiechter, Operativer Leiter GLB Nord

«Die stetig wachsenden Anforderungen unserer Kunden, in Bezug auf neue Technologien, Verordnungen und Gesetze, aber auch in puncto schneller, individueller und flexibler Dienstleistungen, stellen uns Tag für Tag vor neue, spannende Projekte und Herausforderungen.

Wir setzen uns mit unseren Mitarbeitenden täglich dafür ein, unseren Kunden massgeschneiderte, praxisorientierte und konkurrenzfähige Lösungen aus einer Hand zu bieten. Unser oberstes Ziel lautet dabei, die uns übertragenen Arbeiten zur vollsten Zufriedenheit unserer Kunden zu realisieren.

Genauso wichtig sind uns aber auch zufriedene, motivierte und gesunde Mitarbeitende. Unser erklärtes Ziel «Null Unfälle» hat bei der ETAVIS höchste Priorität.

«Hinsehen, melden, teilen...». Damit Arbeitsunfälle kein unabwendbares Schicksal sind, stehen diese drei Schlagwörter im Mittelpunkt unserer täglichen Arbeit.

Überall und zu jeder Zeit!»



Urs Beutler, Leiter West

«Als führender Anbieter für Elektrotechnik, Telematik und Automationstechnik bieten wir unseren Kunden hochwertige und leistungsstarke Dienstleistungen.

Die dafür notwendige Innovation sowie die rasante technische Entwicklung erfordern die stetige Förderung und Weiterentwicklung unserer Mitarbeitenden – vom Lernenden bis zur Geschäftsleitung. Eine auf Wertschätzung eines jeden Mitarbeitenden beruhende Führungskultur ist die Basis einer hohen Mitarbeitenden- und in der Folge auch einer hohen Kundenzufriedenheit. Diese Werte sind unser und mein täglicher Ansporn.»



Mario Capellari, Leiter Italien

«Der Wachstumskurs in Italien erhielt vor zwei Jahren einen deutlichen Schub, als wir die erste der zwei im ICT-Bereich spezialisierten Firmen übernommen haben und die Marke Axians in Italien einführten. Dank der ausgezeichneten Ergebnisse war es möglich, die Präsenz in Italien weiter zu festigen und im Abstand von nur einem Jahr die Übernahmetransaktion mit einem weiteren Unternehmen zu wiederholen. Die erzielten Erfolge erlauben es uns heute, mit Zuversicht den eingeschlagenen Entwicklungspfad weiterzuverfolgen, sowohl auf dem ICT-Markt als auch mit Blick auf neue Geschäftsbereiche: Industrieautomation und elektrische Infrastrukturen. Dabei werden wir den Fokus verstärkt auf die Werter-schliessung der Arbeit jedes Einzelnen unserer Mitarbeitenden richten, denn sie sind es, die unsere wahre Stärke darstellen.»

Projekte



Actemium – Smart Factory und Smart Building Lösungen aus einer Hand

Die Marke Actemium steht für Beratung und praxisorientierte Begleitung auf dem Weg unserer Kunden zu Smart Factory oder Smart Building. Dazu planen, installieren und warten wir intelligente Automationslösungen zur Steigerung der Energieeffizienz, Produktivität und Rentabilität. Wir betreuen unsere Kunden ganzheitlich, kompetent und herstellerneutral. Wir engagieren uns für eine intelligente Planung, effiziente Realisierung und maximale Verfügbarkeit. Wir leisten durch unsere Automationslösungen und Dienstleistungen einen nachhaltigen Beitrag zum Schutz der Umwelt und erhöhen die Lebensqualität.



**Stadt Saint-Imier
Smart City Monitoring – Umwelttechnik**

Implementierung eines Monitoring-systems für die energietechnischen und technischen Daten von zwei Gebäuden der Stadt Saint-Imier.

Energieinstrumentierung (Strom, Wasser, Wärmeenergie), Anbindung von Energiezählern, Smart Metering Feldbus (M-Bus), Hochladen von technischen Alarmen aus dem MSR-System (BACnet) und CLOUD Daten-Hosting-Plattform.

.....
Bauherr:

Stadt Saint-Imier

.....
Realisierungszeit:

2017 bis 2018

.....
Volumen:

CHF 0,2 Mio.

**RBS Stellwerke Stettlen, Zollikofen,
Bolligen A, Bolligen B und Ittigen**

Die Anbindung der fünf Stellwerke bildete eine weitere Ausbautetappe in der Umstellung von der Stellwerkbedienung mit herkömmlichen Bedienpulten auf die zentrale Fernsteuerung VBBa. Actemium LeitTec AG lieferte die gesamte Planung, Projektierung und Realisierung der Software, mit interner und externer Werkprüfung, sowie die Inbetriebnahme und die abschliessende Erstellung des Sicherheitsnachweises.

.....
Bauherr:

RBS Regionalverkehr Bern–Solothurn

.....
Realisierungszeit:

2017 bis 2018

.....
Volumen:

CHF 1,5 Mio.



**Schweizer Zucker, Werk Aarberg
Sanierung der Aussenanlagen**

Das Projekt umfasste die Einbindung der Aussenanlagen. Es wurden rund 30 Stück S5- und S7-300-Steuerungen abgelöst und vollständig ins übergeordnete Siemens-PCS7-Leitsystem eingebunden. Durch den Einsatz der durchgängigen PCS7-Lösung wird einerseits die Betriebssicherheit im Werk erhöht, andererseits können auch zukünftige Anpassungen und Erweiterungen einfach realisiert werden.

Die Arbeiten starteten mit einer sorgfältigen Analyse der heute eingesetzten Hardware und Software im Werk Aarberg. Im Anschluss wurde in der Zusammenarbeit mit Schweizer Zucker die optimale Vorgehensweise für das Projekt Aussenanlagen besprochen und definiert. Die bestehenden S5- und S7-300 SPS-Programme wurden analysiert und anschliessend in das PCS7-Programm mit der APL Library integriert.

Parallel dazu wurden vor Ort die S5- und S7-300-Steuerungen ausgebaut und durch dezentrale IO-Einheiten aus der Siemens Familie ersetzt und mittels Profinet-Netzwerkverbindungen in das PCS7-Leitsystem integriert.

Bauherr:
Schweizer Zucker AG, Werk Aarberg
Realisierungszeit:
2018
Volumen:
CHF 0,5 Mio.

**SAIDEF-Sanierung
Schlammverbrennung**

Die Sanierung umfasste den Ersatz des E-Filters durch ein Bicar-Verfahren, weitere verfahrenstechnische Verbesserungen sowie die leittechnische Ertüchtigung. Der Lieferumfang von Actemium LeitTec umfasste die gesamte Leittechnik dieses Projekts.

Die bestehende Bedienung der gesamten Schlammverbrennung wurde in das Leitsystem ABB 800xA der KVA integriert. Im Gegensatz zu früher erfolgt die Bedienung seit der Inbetriebnahme zentral aus der Leitwarte durch das Schichtpersonal der KVA.

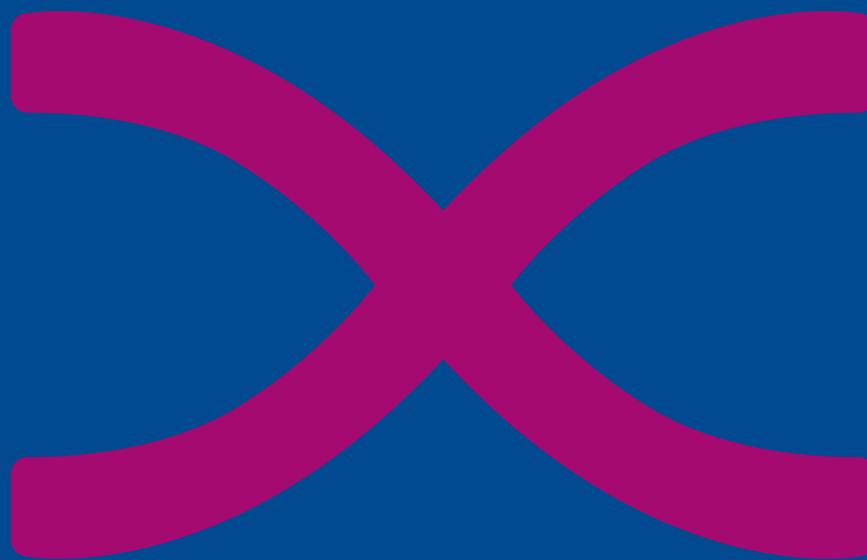
Das bestehende S7-System der Schlammverbrennung ist mit neuen Anlagenteilen und verfahrenstechnischen Verbesserungen erweitert worden.

Die Inbetriebsetzung erfolgte in der engen Zusammenarbeit mit dem Kunden, den Planern und den Verfahrenslieferanten.

Bauherr:
SAIDEF SA
Realisierungszeit:
2018
Volumen:
CHF 0,4 Mio.

Axians – Ihr 360° ICT-Lösungspartner in der Schweiz

Axians ist die internationale Marke für ICT-Dienstleistungen der VINCI Energies und erzielt mit 9000 Mitarbeitenden in 22 Ländern einen Jahresumsatz von 2 Mrd. Euro. In der Schweiz begleitet Axians ihre Kunden mit einem umfassenden, auf die Herausforderungen der digitalen Transformation abgestimmten ICT-Lösungsportfolio aus einer Hand. Im Bereich Telecom-Infrastrukturen plant, errichtet, integriert und betreibt Axians Funk- und Festnetze einschliesslich der systemtechnischen Einrichtungen. Mit rund 560 Spezialisten an 19 Standorten stellt Axians in jeder Sprachregion der Schweiz eine individuelle Lösung mit dem besten Team bereit.



Neue Unified Communication-Lösung

Das renommierte 4-Sterne-Hotel und Kongresszentrum in atemberaubender Lage am Zürichsee löste die bisherige analoge Telefonie durch eine umfassende Unified Communication-Lösung ab. Das neue System von Unify wurde von Axians COM massgeschneidert in das Front-Office-System integriert und bringt eine Vielzahl neuer Funktionalitäten, die den Gästen und Mitarbeitenden des Seedamm Plaza einen erheblichen Mehrwert bieten. So erhalten Gäste schnell und einfach über den gesamten Komplex hinweg einen leistungsstarken sowie hochsicheren Internetzugang und telefonieren in bester Sprachqualität. Mitarbeitende sind jetzt auch über eine Mobile App miteinander verbunden. Das ermöglicht beispielsweise eine komfortable Planung von Meetings, Konferenzen, und selbst die Reinigung der Zimmer kann optimal gesteuert werden.

Bauherr:

Hotel Seedamm Plaza, Pfäffikon

Realisierungszeit:

Januar bis März 2018

Volumen:

CHF 0,13 Mio.

Neues Netzwerk und Netzwerk-Management, Zürich

Die Netzwerkinfrastruktur der Bank soll um eine innovative WLAN-Lösung, Network Access Control sowie ein flexibles Netzwerk-Management erweitert werden.

Über eine einheitliche Benutzeroberfläche lässt sich jetzt das neue LAN, WLAN, die Netzwerkzugangskontrolle sowie die Analytics und Compliance zentral verwalten. Mit der Governance Engine ist zudem das ganze Netzwerk nach PCI/GDPR(DSGVO)-Compliance überprüfbar, Abweichungen werden dokumentiert und Sicherheitsverletzungen detektiert. So können die Netzwerk-Verantwortlichen Risiken sofort erkennen und LAN wie auch WLAN Clients verwalten und fremde Geräte werden vom Netzwerk ausgeschlossen. Probleme von WLAN Clients können durch detaillierte Logs und Location Tracking effizienter behoben werden. Die WLAN-Lösung erfüllt bereits heute die Anforderungen für eine zukünftige Nutzung von VoIP over WLAN. Zudem wünschte sich Rahn+Bodmer einen von der Gesamtlösung getrennten WLAN-Zugang für Gäste.

Bauherr:

Rahn+Bodmer Co, Zürich

Realisierungszeit:

November 2017 bis Februar 2018

Volumen:

CHF 0,55 Mio.



**Modernisierung der Applikations-
landschaft**

Die Julius Glatz GmbH – Hersteller für Feinpapiere – hat mit der Hilfe von Axians seine gesamte Applikationslandschaft grundlegend modernisiert. Axians hat den Kunden bei der Systemevaluation begleitet und ihm geholfen, das für ihn passende System SAP S/4Hana und den Implementierungspartner auszuwählen. Axians hat in der Folge im Namen des Kunden das Gesamt-Implementierungsprojekt geleitet. Implementiert wurden: SAP S/4Hana (FI/CO, MM, SD, PP, MES, QM), SAP ECC 6.0 (HCM), AutoID-System, WLAN-Infrastruktur in der Produktion und Zeiterfassung.

Bauherr:

Julius Glatz GmbH, Neidenfels

Realisierungszeit:

März 2016 bis August 2018

Volumen:

CHF 0,5 Mio.

**Fibre To The Home Rollout (FTTH),
Republik Irland**

Open Access Provider SIRO (Joint Venture von Vodafone & ESB) baut in der gesamten Republik Irland ein neues hochleistungsfähiges Breitbandnetz. Obelisk ist ein international operierendes Unternehmen für Engineering-Dienstleistungen und bietet umfassende Infrastrukturlösungen für Telekommunikationsanbieter und Energieversorger.

Im Rahmen einer langjährigen Zusammenarbeit mit Obelisk übernimmt das Team von Axians Luzern die Detailplanung (Low Level Design), Kostenrechnungen (BoQ), das Erstellen von Ausführungsplänen (Kabel und Rohre) sowie der Spleisspläne von verschiedenen Städten in der Republik Irland.

Ein wichtiger Bestandteil der Ausführung ist die Baudokumentation, welche eine zuverlässige Grundlage für den weiteren Ausbau und Betrieb darstellt.

Moderne und flexible GIS-Umgebungen sowie innovative Apps ermöglichen jetzt ein effizientes und produktives Arbeiten.

Bauherr:

Obelisk Group, Dublin, Irland

Realisierungszeit:

seit Januar 2016

Volumen:

CHF 0,6 Mio.

**Wireless-Erschliessung
Bürgenstock Resort**

Mit einem Gesamtinvestitionsvolumen von über 500 Millionen Franken gehört das Bürgenstock Resort zu den spektakulärsten Hotelprojekten Europas. Damit die Gäste ihre einmaligen Erlebnisse hoch über dem Vierwaldstättersee mit ihren Freunden und Familien teilen und sich auf besten Empfang verlassen können, integrierte Axians eine hochmoderne und leistungsfähige Mobilfunkinfrastruktur im Resort. In und um die vier grossen Hotels, Restaurants, Tennishallen, Tiefgaragen, Spa, Personalhäuser, Residenzen, Wohntürme, Energiezentrale, Standseilbahn und das Pumpenhaus wurden unter anderem insgesamt 13,5 Kilometer Kabel verlegt sowie 430 Antennen, 350 Verteiler, Koppler, Kombiner, 58 ERS, 16x 6601 und 2x IRU installiert.

Bauherr:

Swisscom

Realisierungszeit:

Juli 2017 bis Mai 2018

Volumen:

CHF 0,9 Mio.



Projekte



ETAVIS – Ihr Partner für Elektroinstallationen und Gebäudetechnik

Das Dienstleistungsangebot der ETAVIS beinhaltet Consulting, Engineering, Projektleitung, Realisierung, Service und Betrieb von Systemen in der Elektrotechnik, Telematik und Photovoltaik sowie in den Bereichen Elektro-Installationskontrolle, Automations-technik, Schaltanlagenbau bzw. industrielle Instandhaltung und Energieoptimierung. Unter den Gesichtspunkten der Ökologie und Ökonomie optimiert ETAVIS die Abläufe bestehender Systeme. Ständige Weiterentwicklung innovativer Lösungen ist für ETAVIS selbstverständlich. Daraus resultieren ein ausgezeichnetes Preis-Leistungs-Verhältnis bei kurzen Bau- oder Umbauzeiten sowie Preisvorteile im Service und Unterhalt aller Dienstleistungen.

Projekte



St. Galler Kantonalbank in Flawil

Für den Totalumbau für die Filiale der St. Gallischen Kantonalbank durfte die BU 14 der ETAVIS Grossenbacher AG die Schwachstromarbeiten ausführen. Dazu gehörte u.a. die gesamte Netzwerkverkabelung inkl. Neuinstallation der LWL-Verbindungen sowie Ausführung des Aufbaus für die Sicherheitsanlage (EMA) und Zutrittskontrollanlage. Zudem wurden in Zusammenarbeit mit der Firma Securiton die Anlagen in Betrieb genommen. Die Installation und Verkabelung des Videosystems erfolgte ebenfalls durch die ETAVIS Grossenbacher AG.

Bauherr:

HAB AG Architekturbüro, Flawil

Realisierungszeit:

Juli bis August 2018

Volumen:

CHF 0,06 Mio.

Komplettsanierung SBB Gleishalle UA F inkl. Bürotrakt Ost und West, Zürich

Der Auftrag umfasste sämtliche Stark- und Schwachstrominstallationen sowie die HLKS-Installation. Die Installationen (Beleuchtung, Notlicht, RWA und BMA) in einer Hallenhöhe von 8 bis 12 Meter sowie die Auflagen des Denkmalschutzes waren eine Besonderheit im Projekt.

Bauherr:

SBB Immobilien AG

Realisierungszeit:

Mai 2017 bis Dezember 2018

Volumen:

CHF 2,16 Mio.

CECAL Bellinzona

Seit 19. September 2018 ist die neue, von den Architekten Luca Pessina und Simone Tocchetti entworfene Einsatzzentrale CECAL in Bellinzona operativ. Diese vereint unter einem Dach das Kommando und die Einsatzzentrale des Grenzwachtkorps, der Tessiner Kantonspolizei, die gemeinsame Führungszentrale und das Sekretariat des kantonalen Feuerwehrverbands.

Die neue Zentrale verfügt über moderne Infrastrukturen und bietet somit ein effizientes System für die Unterstützung sämtlicher dort angesiedelter Ordnungskräfte.

Ausgeführte Arbeiten: Stark- und Schwachstrominstallation, universelle Gebäudeverkabelung/LWL, Haupt- und Unterverteilungen, Elektroinstallation HLKS, Blitzschutzanlage, Zutrittskontrolle, Notbeleuchtungsanlage, Gaslöschanlage und Videoüberwachungsanlage.

Bauherr:

Repubblica e Cantone Ticino

Realisierungszeit:

März 2017 bis September 2018



Stockerhof, Zürich

Umstellung der Beleuchtung auf LED im Geschäftshaus Stockerhof. Zudem wurden alle Elektroverteilungen im Allgemeinbereich ausgewechselt.

.....
Bauherr:

Stockerhof Immobilien AG

.....
Realisierungszeit:

Januar bis September 2018

Spital Zofingen

aarReha, Zentrum für Rehabilitation in Zofingen, dreigeschossiger Neubau für 30 stationäre Patientinnen und Patienten. Ausgeführte Arbeiten: Stark- und Schwachstrom, Lieferung und Montage Brandmeldeanlage, Patientenruf, Luxmate-Gebäudesteuerung, Leuchten, Notleuchten; UKV, Zutrittskontrolle, HLKS, Rauch- und Wärmeabzug, Aussenbeleuchtung und TV-Installationen.

.....
Bauherr:

Spital Zofingen

.....
Realisierungszeit:

Oktober 2017 bis Oktober 2018

.....
Volumen:

CHF 1,4 Mio.

Projekte

Media Markt Granges-Paccot

Die Abteilung Ladenbau erhielt den Auftrag, eine neue Filiale für Media Markt AG an der Route de Morat 1 in Granges-Paccot zu realisieren. Diese Filiale ersetzt den gegenüberliegenden Media Markt. Durch eine Strategieberatung werden die Ladenflächen der bestehenden Media-Markt-Filialen verkleinert. Der Verkaufsladen wurde in ein bestehendes Gebäude eingebaut. Eine grosse Herausforderung stellte die sehr hohe Raumhöhe von 7,50 m und die Deckenkonstruktion (Metall). Dadurch mussten die Weitspanntrassen mit Stützen von einer Länge von 3000 mm und Spezialbefestigungen montiert werden. Sehr sportlich war auch der Terminplan.

.....
Bauherr:

Media Markt Management AG

.....
Realisierungszeit:

Juli bis September 2018

.....
Volumen:

CHF 0,31 Mio.
.....

Phase Grün und Orange DOW Europe GmbH

Umzug und Umstrukturierung verschiedener Arbeits- und Werkstatträume, Verschiebung der Roboterarbeitsplätze.

.....
Bauherr:

DOW Europe GmbH, Horgen

.....
Realisierungszeit:

Juni 2018 bis März 2019

.....
Volumen:

CHF 0,52 Mio.
.....

Sanierung St. Jakobshalle Basel

Die St. Jakobshalle Basel ist einer der beliebtesten Veranstaltungsorte der Nordwestschweiz. Seit vielen Jahren finden hier zahlreiche Veranstaltungen statt. Seit der Eröffnung im Jahr 1976 haben sich die Anforderungen an die Mehrzweckhalle allerdings grundlegend verändert. Um modernen Ansprüchen gerecht zu werden, wurden dringende Sanierungs- und Modernisierungsarbeiten fällig, für die die Stadt Basel ETAVIS Kriegel + Schaffner AG beauftragte. In Zusammenarbeit mit der K. Schweizer AG wurden die Renovierungsarbeiten innerhalb von drei Jahren in mehreren Etappen durchgeführt – alles bei laufendem Betrieb. Pünktlich zu den diesjährigen Swiss Indoors, dem grössten nationalen Sportanlass, erstrahlte die St. Jakobshalle komplett saniert in neuem Licht.

Im Rahmen der Sanierungsarbeiten wurden zahlreiche Elektroinstallationen ausgeführt, unter anderem für Stark- und Schwachstromanlagen sowie für Fluchtweg- und Notausgangsbeleuchtung. Eine besondere Herausforderung: viele Arbeiten mussten aufgrund der Hallen-Architektur in grossen Höhen ausgeführt werden. Dank des hohen Stellenwerts, den Sicherheit bei ETAVIS einnimmt, allerdings kein Problem für unsere kompetenten Mitarbeitenden.

.....
Bauherr:

Bau- und Verkehrsdepartement
Basel-Stadt

.....
Realisierungszeit:

2017 bis 2018

.....
Volumen:

CHF 4,0 Mio.
.....



Bau 305 Produktionsstufe VAS09 LTE Teil 1

Lifetime extension-Projekt.
Ersatz von bestehender Prozessinstrumentierung sowie Erhöhung des Automatisierungsgrades durch Erweiterung von Messstellen. Ersatz und Umbau diverser Schaltgerätekombinationen. Aufbau eines neuen Steuerungskonzeptes für den Anlagenteil TEA (EMSR-Steuerungsfeld inkl. Remote I/O-Schränken in der Anlage). Komplett redundanter Aufbau eines Rührwerkes mit Frequenzumformern (Motorenleistung 132 kW). Einbindung eines neuen Not-Aus-Konzeptes in die bestehende Anlage.

Bauherr:

DSM Nutritional Products, Sisseln

Realisierungszeit:

April bis November 2018

Volumen:

CHF 1,0 Mio.

Roche – H4IT – Bauabschnitt 2, Kaiseraugst

Neubau eines Bürokomplexes auf dem Roche-Areal in Kaiseraugst mit zirka 1600 Arbeitsplätzen. Beauftragte Leistungen: Ausführungsplanung, Lieferung, Montage, Inbetriebsetzung und Tests sämtlicher Elektroinstallationen. Dieses Projekt ist Teil der umfassenden Arealentwicklung der F. Hoffmann-La Roche AG in Basel und Kaiseraugst. Der Bau eines neuen, modernen Zentrums für die Informatik zeigt die strategische Bedeutung der modernen Informationstechnologie für Roche auf. Das Zusammenbringen aller IT-Funktionen unter ein Dach wird durch diesen Neubau in Kaiseraugst realisiert. Rund 280 Millionen CHF wurden für den Bau der vier neuen fünfgeschossigen Bürogebäude investiert, die Platz für rund 1600 Mitarbeitende schaffen. Aktuell sind diese Mitarbeitenden an verschiedenen Orten in Basel und Kaiseraugst verteilt. Die ersten drei Gebäude waren im Herbst 2017 bezugsbereit, das vierte Gebäude folgte im September 2018. Die Bürogebäude sind wegweisend hinsichtlich Arbeitsplatzqualität, Innovationskraft, Kommunikation und Austausch. Für rund 1500 bis 2000 moderne Arbeitsplätze konzipiert, bieten die Nutzflächen die notwendige Flexibilität, um ein künftiges Wachstum der Mitarbeitenden-Zahl aufnehmen zu können.

Bauherr:

F. Hoffmann-La Roche AG

Realisierungszeit:

Juni 2016 bis Oktober 2018

Volumen:

CHF 16 Mio.

Einkaufszentrum Stückli Basel

Realisierung Einbau Projekt «Village». Ausführung sämtlicher Stark- und Schwachstromanlagen. Rückbau bestehender Installationen im laufenden Betrieb. Neuinstallation, Ersatz der RWA-Anlagen und Notlichtanlage.

Bauherr:

S+B Baumanagement AG

Swiss Prime Site Immobilien

Realisierungszeit:

Februar bis November 2018

Volumen:

CHF 5,5 Mio.



Projekte

Pullman Basel Europe Hotel

Komplette Sanierung der Tagungsräume, neuer Deckenspiegel mit neuen Leuchten inkl. Steuerung EIB-KNX-Dali.

.....
Bauherr:

Coop Genossenschaft

.....
Realisierungszeit:

Juli bis August 2018

.....
Volumen:

CHF 0,55 Mio.

Wyss Ittigen

Installation Biogasanlage/BHKW, Erschliessungen für Rückspeisung ins Netz.

.....
Bauherr:

Wyss Lohnunternehmung, Ittigen

.....
Realisierungszeit:

Mai bis Juli 2018

.....
Volumen:

CHF 0,01 Mio.

SBB Serviceanlage, Biel

Erweiterung Service-Zentrale, Reparatur und Unterhaltswerkstatt. Sanierung der elektrischen Installationen und Erweiterung der Gleisanlagen. Stark- und Schwachstrominstallationen.

.....
Bauherr:

SBB, Schweizerische Bundesbahnen AG

.....
Realisierungszeit:

Oktober 2017 bis März 2019

.....
Volumen:

CHF 2,8 Mio.



Regionalstützpunkt BLS, Hasle-Rüegsau

Stark-, Schwach- und Sicherheitsinstallationen. Büroflächen, Werkstatt.

Bauherr:

BLS AG

Realisierungszeit:

November 2017 bis Dezember 2018

Volumen:

CHF 0,59 Mio.

Schönberg Ost, Bern

Umbau und Sanierung Büroräume. Stark- und Schwachstrominstallationen.

Bauherr:

Privatklinik Wyss Immobilien AG

Realisierungszeit:

Juni 2018 bis Februar 2019

Volumen:

CHF 0,36 Mio.

Coop Restaurant, Grenchen

Umbau von Restaurant, Installationen für Stark-, Schwach- und Lüftungsanlagen.

Bauherr:

Coop Immobilien AG

Realisierungszeit:

April bis Juni 2018

Volumen:

CHF 0,15 Mio.



Projekte



Renovierung Boutique Fendi, Genf

Sanierung der Boutique Fendi in der Rue du Rhône. Ausgeführte Arbeiten: Videoüberwachungsanlage, Zugangskontroll- und Alarmanlage sowie sämtliche Stark- und Schwachstrominstallationen.

.....
Bauherr:

Fendi

.....
Ausführungszeit:

November 2017 bis April 2018

.....
Volumen:

CHF 0,6 Mio.

Credit Suisse Verbier

Komplette Elektroinstallation der Filiale Verbier.

.....
Bauherr:

Credit Suisse

.....
Ausführungszeit:

September bis Dezember 2018

.....
Volumen:

CHF 0,3 Mio.

Installation von Stromschienen im Data Center, Genf

Installation von Schneider-Schienenverteiler für die Stromversorgung der Racks im Data Center Safe Host (Gland), dem grössten Data Center der Schweiz.

.....
Bauherr:

Safe Host

.....
Ausführungszeit:

Juni bis September 2018

.....
Volumen:

CHF 0,3 Mio.



Bahnhöfe: La Conversion, Pully-Nord und Grandvaux

Anpassung der Bahnsteige gemäss Behindertengleichstellungsgesetz (BehiG). Vom 7. Juli bis 26. August 2018 fuhren keine Züge zwischen Lausanne und dem Bahnhof Puidoux-Chexbres auf der Strecke Lausanne–Bern. Die Arbeiten wurden plangemäss abgeschlossen. Ein Gleisabschnitt von fast 5 km Länge ist jetzt erneuert, die Bahnhöfe Pully-Nord, La Conversion und Grandvaux wurden modernisiert.

Bauherr:
SBB
Ausführungszeit:
Juli bis August 2018
Volumen:
CHF 0,42 Mio.

Cargo-Logistik-Center «Léman»

Neubau: Cargo-Logistik-Center «Léman» in Vuflens-la-Ville.
Ausgeführte Arbeiten: Starkstrom- und Schwachstrominstallation, Beleuchtungsinstallation, CVS-Installation, Einbruchsicherung und Zugangskontrolle, Brandschutz und Videoüberwachung.

Bauherr:
Camion Transport
Ausführungszeit:
August 2016 bis Juni 2018
Volumen:
CHF 2,5 Mio.

Sanierung der Umfahrungstunnels von Genf

Sanierung der Genfer Umfahrungstunnels (Vernier, Chèvres und Confignon). 5 km Kabeltrasse, Austausch der Beleuchtung, Glasfaserkabelverbindungen. 13 000 Baustunden, davon 11 000 nachts.

Bauherr:
Mobility
Ausführungszeit:
Januar bis Dezember 2018
Volumen:
CHF 1,25 Mio.

Projekte



Ammann + Schmid – Heizen mit Verstand

Das 1960 gegründete Unternehmen bietet sämtliche Dienstleistungen rund ums Thema Wärmeversorgung aus einer Hand – von jeher ganzheitlich denkend und durchdacht handelnd, und zwar von der Energie- und Emissionsberatung über die Installation neuer Wärmesysteme bis hin zur Montage von Ersatzanlagen. Und auch darüber hinaus in der Form von Wartungs- und Reparaturdienstleistungen. Als antizipierendes Schweizer KMU fokussiert Ammann + Schmid auch auf den nachhaltigen Umgang mit natürlichen Ressourcen und die optimale Balance aus ökologischer Vernunft, Wirtschaftlichkeit und Innovation. In einem sich energiepolitisch stark wandelnden Markt setzt das Unternehmen konsequent auf den internen Wissenstransfer. Sei es durch die Ausbildung von Nachwuchskräften durch gestandene Fachkräfte oder durch die aktive Förderung von Talenten.

Projekte

Heizungsinstallation (Erdsonden-Wärmepumpen), Schulhaus Seehalde, Niederhasli ZH

Installation zweier Erdsonden-Wärmepumpen und eines komplett neuen Wärmeverteilnetzes, anlässlich der Sanierung und Erweiterung der Mehrzweckhalle. Das intelligente neue System lässt sich mittels Kontroll-App fernüberwachen.

Bauherr:

Gemeinde Niederhasli

Realisierungszeit:

November 2017 bis Juli 2018

Volumen:

CHF 1 Mio.



Projekte

VINCI Energies Italien –
Axians, Elphi VM
und VINCI Facilities



Projekte

Neues Rechenzentrum für eine der ältesten Universitäten der Welt, Padua

Axians Italien hat bei einer wichtigen öffentlichen Ausschreibung der Universität Padua den Zuschlag für die Realisierung eines neuen Rechenzentrums für das «Dipartimento di Ingegneria Industriale» erhalten.

Das Projekt umfasst die Lieferung, Realisierung und Wartung der neuen Datenbankinfrastruktur mit Präzisionskühlung, um die vom Kunden gestellten Anforderungen zu erfüllen: Sämtliche Ressourcen sollen optimiert und in einem einzigen, mit modernsten Systemen ausgerüsteten Rechenzentrum zentralisiert werden, dessen Dienste auch von anderen Abteilungen genutzt werden können.

Auftraggeber:

Università degli Studi di Padova

Realisierungszeit:

Juni 2018 bis Februar 2019

Volumen:

EUR 0,2 Mio.

CMC, Ravenna

Axians Cybersecurity Italy hat mit dem Kunden einen Dreijahresvertrag für einen Vulnerability-Management-Dienst zum Schutz von mehr als 2000 IP-Adressen geschlossen. Der Dienst liefert ein vollständiges und kontinuierlich aktualisiertes Verzeichnis aller Assets. Dank der Schwachstellen-Datenbank von Qualys ist eine wirksame Überwachung aller bekannten Schwachstellen, die auf die Assets des Kunden einwirken könnten, möglich, ohne dass ein hoher Ressourceneinsatz notwendig ist. Der Dienst umfasst folgende Funktionen: Network Discovery und Mapping, Asset Management, Vulnerability Reporting, Remediation Tracking und Continuous Monitoring.

Auftraggeber:

CMC

Realisierungszeit:

September 2018 bis September 2021

Volumen:

EUR 0,2 Mio.



Axians-Technologie auf der MSC Seaview

Am 4. Juni 2018 wurde das Kreuzfahrtschiff MSC Seaview übergeben. Nach der Auslieferung des Schwesterschiffs MSC Seaside im November letzten Jahres ist die MSC Seaview nun das zweite Schiff, das von der Werft Fincantieri innerhalb von sechs Monaten für MSC Crociere gebaut wurde. Mit einer Bruttoreaumzahl von über 153 000 Tonnen und einer Länge von 323 Metern ist die MSC Seaview das grösste und technologisch fortschrittlichste Schiff, das jemals in Italien geplant und gebaut wurde.

Axians war im Rahmen dieses Projekts mit der Lieferung von IKT-Diensten und insbesondere mit der Realisierung von stationären und mobilen sprachbasierten Systemen einschliesslich Dect-Lösungen und WLAN-Anwendungen beauftragt und realisierte auch die TVCC-Videoüberwachungssysteme mit Docking-Lösung.

Auftraggeber:

Fincantieri

Realisierungszeit:

November 2017 bis Juni 2018

Volumen:

EUR 2,95 Mio.

ESA (European Space Agency), Rom

2018 übernahm Axians die Instandhaltung aller Telefoniesysteme der ESA und begann mit der Implementierung der neuesten Funktionen für Unified Communication & Collaboration, die auch über die OpenTouch-Plattform von Alcatel Lucent Enterprise genutzt werden können. Zur Vervollständigung wurde ausserdem die App Skype for Business integriert. Die Massnahmen betrafen 17 Standorte in Italien und im Ausland.

Auftraggeber:

ESA (European Space Agency)

Realisierungszeit:

seit Juni 2018

Volumen:

EUR 0,78 Mio.



Projekte



Guess (Europe)

Axians liefert die nach den Vorgaben des Kunden realisierten Racks für das Management der Verkaufspunkte in der EU, einschliesslich: USV, Switch, Rack-PDU, Flex-PDU, Patchpanel. Alle Racks werden von uns in unseren Labors ausgerüstet und nach den Vorgaben des Kunden mit den Geräten und USV konfiguriert. Die Racks werden nummeriert und in unserem Magazin gelagert, bis sie an die Verkaufspunkte in Europa gesandt und dort dann vom Personal vor Ort aufgestellt werden, um die IT-Dienste zu aktivieren. Axians liefert auch die Ladenkassen.

In diesem Jahr wurden 70 Racks vorbereitet und 390 Registrierkassen und Belegdrucker ausgeliefert.

.....
Auftraggeber:

Guess (Europe)

.....
Realisierungszeit:

2018

.....
Volumen:

EUR 1,28 Mio.

MiCo-Fiera Milano Congressi (Gesellschaft der Gruppe Fiera Milano)

Technische Betreuung und Ausstattung der Kongressflächen – Realisierung der notwendigen Networking-, UC- und WLAN-Infrastruktur im gesamten Kongressbereich zur Bereitstellung der technischen Dienste, die den Aussteller- und/oder Messebesucher-Kunden der MiCo während der Veranstaltungen zur Verfügung stehen. Management der Ausrüstungsarbeiten, technische Überwachung und proaktive Beobachtung über unsere Georeting-Plattform für die Rund-um-die-Uhr-Kontrolle und Steuerung der gesamten Infrastruktur sowie aller während der Veranstaltungen verwendeten IKT-Technologien mit schnellsten Reaktionszeiten. Unterstützung bei Management und Überwachung der gesamten Infrastruktur.

.....
Auftraggeber:

MiCo-Fiera Milano Congressi
(Gesellschaft der Gruppe Fiera Milano)

.....
Realisierungszeit:

2018

.....
Volumen:

EUR 1,4 Mio.



Neue Industriehalle mit einer Fläche von mehr als 10000 m² mit angebautem Bürogebäude

Vertrag über Lieferung und Installation der elektrischen Anlagen für Normal- und Notbeleuchtung, Stromverteilungsanlage, Datenübertragungsanlage und Feuermeldesystem für die Industriehalle eines metallverarbeitenden Unternehmens (Ventilproduktion), den Personalumkleidebereich und das Büro- und Verwaltungsgebäude. Die Anlagen werden über eine eigene Mittelspannungsstation (800 kW) gespeist, die für die Installation einer Photovoltaik-Anlage zur Stromerzeugung aus Sonnenenergie vorgerüstet ist.

Auftraggeber:
TIV Valves Srl
Realisierungszeit:
Juli 2017 bis Oktober 2018
Volumen:
EUR 0,65 Mio.

Renovierung einer Industriehalle mit einer Fläche von mehr als 9000 m²

Vertrag für die Kompletterneuerung eines Teils einer Industriehalle (Herstellung von Automotive-Bauteilen) mit einer Fläche von etwa 9000 m², die mit der bestehenden Anlage vernetzt werden soll. Gegenstand der Arbeiten sind die Normal- und Notbeleuchtungsanlage sowie die Stromversorgung der Produktionsmaschinen (mit einer Leistung von etwa 1000 kW). Die Anlage wird über die im Werk vorhandenen Trafostationen mit drei Transformatoren von jeweils 1600 kW mit Strom versorgt. Trotz einer ganzen Reihe widriger äusserer Umstände (Fundamentarbeiten für neue Maschinen, Erneuerung der Dächer usw.) wurden die Arbeiten in extrem kurzer Zeit realisiert.

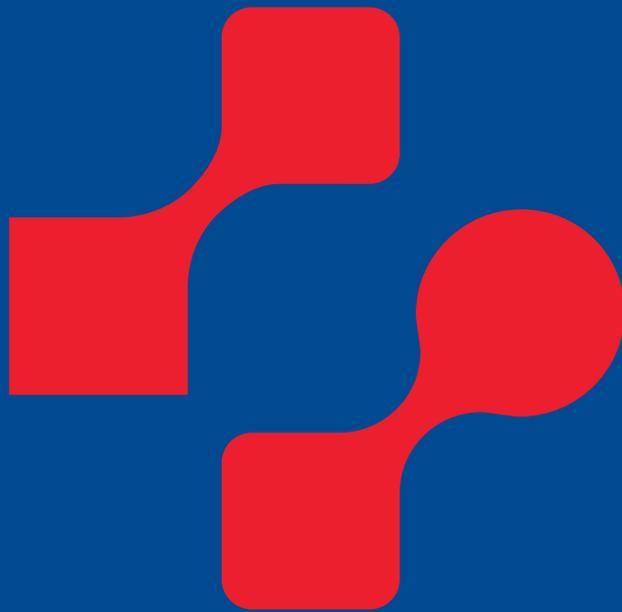
Auftraggeber:
Metalfer S.p.A.
Realisierungszeit:
Juli bis November 2018
Volumen:
EUR 0,47 Mio.

Salvatore Ferragamo, Florenz

Bei Salvatore Ferragamo bestand die Anforderung darin, einen Überwachungs- dienst mit 7x24-SLAs für die gesamte Netzinfrastruktur (Networking- und Sicherheitsgeräte) und Unterstützung beim Infrastrukturmanagement an den Standorten in Florenz und Mailand bereitzustellen, unter Einbindung der Prozesse Event Management (H24), Incident Management (H24), Problem Management (H24), Change Management (5x8) und monatlicher Berichterstellung. Zu den unterstützten Technologien gehören Checkpoint, Radware, Cisco Meraki, Cisco Ise, Cisco Networking und Cloud-Lösungen (WLAN, Sicherheit und Switching).

Auftraggeber:
Salvatore Ferragamo S.p.A.
Realisierungszeit:
seit Mai 2018
Volumen:
EUR 0,34 Mio.

Projekte



VINCI Facilities – Ihr Partner für technisches Gebäudemanagement

Das Dienstleistungsangebot von VINCI Facilities umfasst technisches Gebäudemanagement im Dienstleistungssektor, industrielle Instandhaltung sowie die Energieoptimierung von technischen Anlagen. Optimaler Technologieeinsatz, flexible und auf den Kundenwunsch abgestimmte Zusammenarbeitsmodelle sowie Funktionssicherheit sorgen für langfristige und nachhaltige Werterhaltung.

Die mobilen Serviceteams und Experten in den Bereichen Heizung, Lüftung, Klima, Sanitär, Elektro und Automation sorgen rund um die Uhr für zuverlässig funktionierende Anlagen. Dabei steht die Zufriedenheit der Benutzer ebenso im Zentrum wie die Optimierung der Betriebs- und Energiekosten. Gemeinsam mit den Kunden werden ideale Dienstleistungsmodelle erarbeitet, die exakt auf die Kundenwünsche abgestimmt sind. VINCI Facilities bietet sowohl einzelne Dienstleistungen mit garantierten Einsparungen als auch integrierte Facility Management-Lösungen aus einer Hand an.

Projekte



Biogen Next Generation Manufacturing in Luterbach/Solothurn

Im Biogen-Projekt in Luterbach agiert die BU 48 als Vertragspartner für die elektrische Instandhaltung. Die BU wird von VINCI Facilities (BU 510) in der Submissionsphase betreffend Strategie, Konzepterstellung, Präsentationen und Verkaufsgespräche sowie während der Initialisierungsphase bei der Instandhaltungsplanung und dem Computerized Maintenance Management System (CMMS) unterstützt. Während der gesamten Mandatsdauer steht der BU 48 die Expertise der BU 510 zur Verfügung. Mindestens vier Mitarbeitende der ETAVIS JAG JAKOB AG sind ständig vor Ort, um die täglichen Routineaufgaben zur vorbeugenden und korrektiven Wartung auszuführen. Sie nehmen Störungsmeldungen entgegen und setzen sich für eine schnelle Fehlerbehebung ein. Das erste Vertragsjahr (Initial-Phase) ist für die Durchführung von Systemschulungen, Biogen-interne Trainings, die Anlagenerfassung und -kenntnis vorgesehen. Die Wartungsarbeiten (Preventive Maintenance-Phase) beginnen ab Mai 2019.

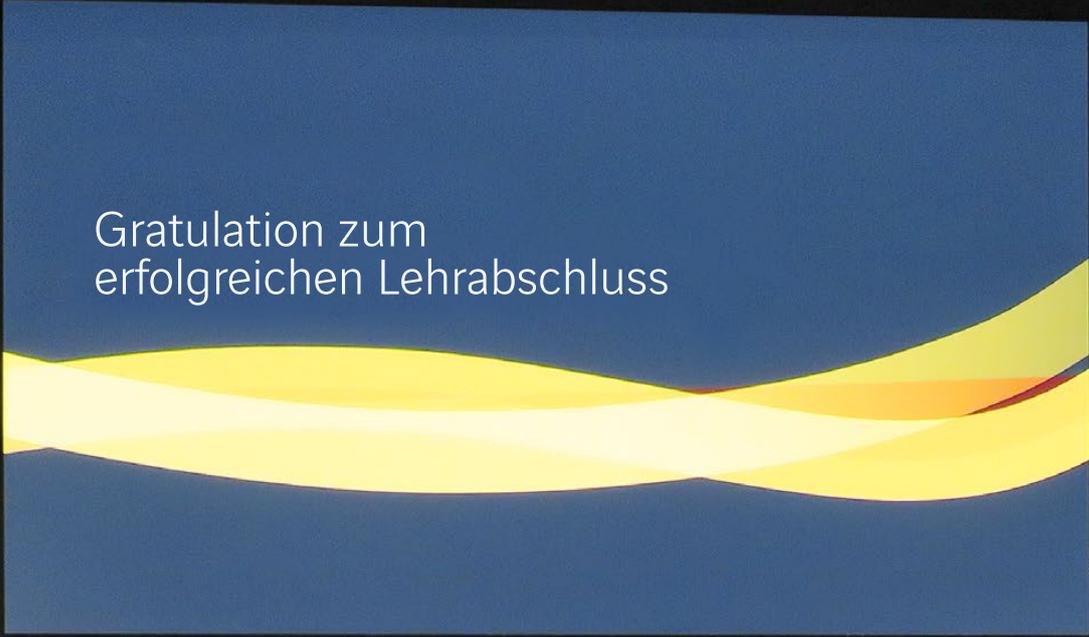
Bauherr:

CBRE GWS GmbH, Basel

Biogen International GmbH, Solothurn

Realisierungszeit:

seit Mai 2018



Arbeitssicherheit 2018

«Safety Excellence» nahm im vergangenen Jahr Farbe an. Auf der einen Seite wurde eine grosse Anzahl Projektleiter, Teamleiter und bauleitende Monteure in Bezug auf das Hearts and Minds-Tool «Verstehen Sie Ihre Kultur?» geschult. Während sich ein Jahr zuvor die oberste Führung bereits mit diesem Thema befasste und sich mitunter Fragen zum Management stellte, wurde bei dieser Mitarbeitenden-Stufe eher der Fokus auf Planung und Arbeitsvorbereitung gelegt. Jeder dieser Mitarbeitenden bestimmte für sich seinen momentanen Stand auf der Sicherheitskulturleiter und formulierte Massnahmen, um auf dieser künftig ein höheres Niveau zu erlangen, d.h. konkret also in seinem Tätigkeitsbereich die Sicherheitskultur zu verbessern (siehe Abb. 1: Sicherheitskulturleiter).

Auf der anderen Seite wurden Massnahmen im Bereich des Vorfall-Managements umgesetzt. Die im VINCI-Store erhältliche Safety App wurde in diversen BUs bereits bekannt gemacht, sogleich vor Ort auf dem Smartphone installiert und inhaltlich geschult. Damit wird die Kampagne «hinsehen, melden, teilen» konkretisiert und erhält ein Instrument, in welchem der Mitarbeitende sogenannte Vorfälle wie gefährliche Situationen, unsichere Gegebenheiten oder Beinaheunfälle melden kann. Diese Meldungen können dann wiederum mit der App an eine weitere Interessengruppe geschickt und somit geteilt werden.

Die bewährten Aktionen in Bezug auf Arbeitssicherheit fanden auch im Jahr 2018 wiederum statt. Nebst den Toolbox-Meetings, bei welchen in jeder Business Unit monatlich eine Schulung zu einem speziellen Thema der Arbeitssicherheit durchgeführt wird, fand die VINCI-Safety Week erneut weltweit im Mai statt. Während einer ganzen Woche bestimmte gezielt die Unfallprävention unseren Alltag. Erstmals wurden sowohl Schulungen für die Montage- als auch für die Büro-Mitarbeitenden vorbereitet. Während sich Erstere zu Themen rund um Arbeitsplatzvorbereitung und -gestaltung beschäftigten, befasste sich die zweite Gruppe mit Risiken im Büroalltag, Gesundheit und Bewegung sowie Ergonomie am Arbeitsplatz.

Jedes Jahr starten unsere Lernenden ihr erstes Lehrjahr im Basisseminar in der Lenk.

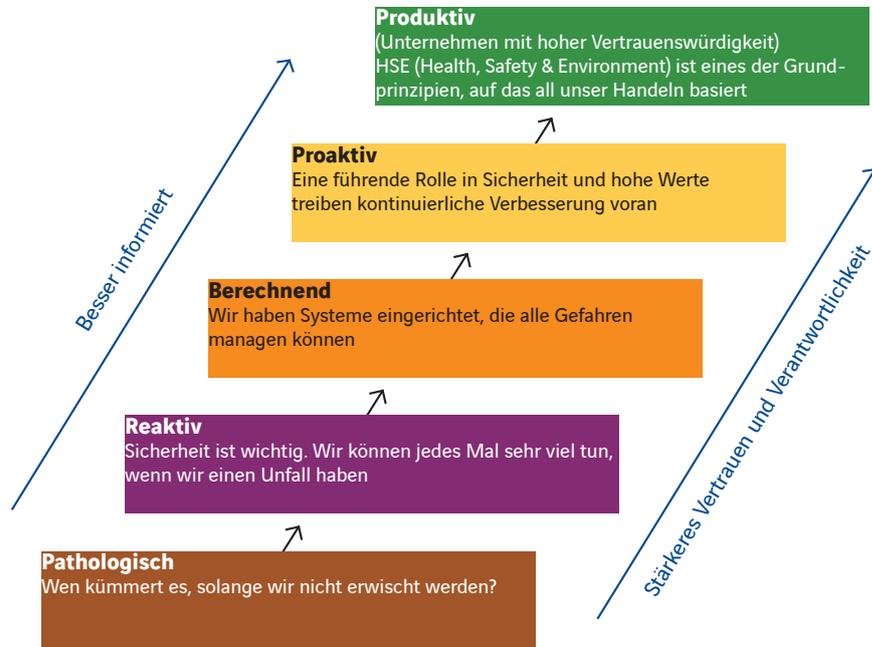
Zur Vermittlung von Grundwissen gehören auch Themen der Arbeitssicherheit, wie z.B. das Vorfall-Management, das mit der Safety App hervorragend abgedeckt wird.

Im Frühjahr liessen wir unsere Standards, nach denen wir zertifiziert sind, erneut auditieren. Die Norm OHSAS 18001, welche den Bereich der Arbeitssicherheit und des Gesundheitsschutzes abdeckt, allerdings zum letzten Mal, da ein Wechsel zur neuen Norm ISO 45001 anlässlich der Rezertifizierung im Jahr 2019 vorgesehen ist.

Die Statistik zeigt, dass wir uns gegenüber dem Vorjahr wiederum um 20% verbessern konnten (siehe Abb. 2: Total der Unfälle sowie Abb. 3: Ausfalltage im Vergleich zum Vorjahr). Mit der Bekanntmachung und Anwendung der neuen Sicherheitskultur sind wir gut gerüstet, jährlich die Unfallkennzahlen auf die geforderten 80% des Vorjahreswerts zu senken.

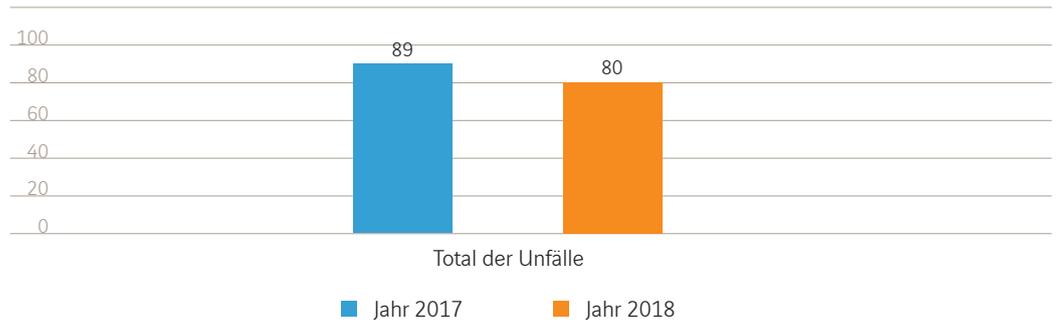
Sicherheitskulturleiter

Abb. 1



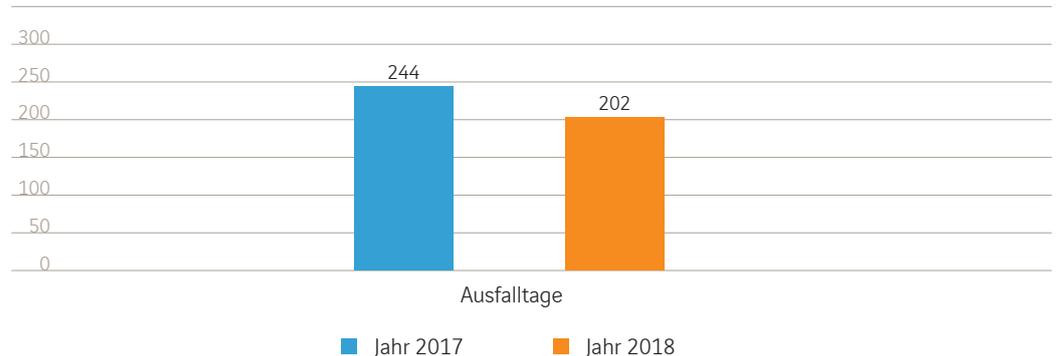
Total der Unfälle
Vergleich zum Vorjahr

Abb. 2



Ausfalltage
Vergleich zum Vorjahr

Abb. 3



Lehrlingswesen – Rückblick 2018

Wir bringen mehr Lernende zum Abschluss

Ein weiteres ereignisreiches Jahr geht zu Ende – wieder sind wir unserem Motto treu geblieben und haben so mit unseren Lernenden tolle Ergebnisse erzielt.

Seit mehreren Jahren können wir nicht nur einen stetigen Strom an neuen Lernenden und begeisterten Schülern nachweisen, sondern auch eine Top-Abschlussquote, die immer wieder über dem Branchendurchschnitt liegt. Unsere Vision zahlt sich aus!

Starke Leistung beim Lehrabschluss

Die Erfolgsquote unserer Lernenden, die 2018 ihren Lehrabschluss gemacht haben, liegt mit 85% auch dieses Jahr wieder deutlich über dem Branchendurchschnitt. Noch dazu muss erwähnt werden, dass gleich vier Kandidaten sich mit ihren hervorragenden Leistungen einen begehrten Rangplatz erarbeitet haben, weitere 18 Kandidaten schlossen mit einer Gesamtnote von 5,0 bis 5,2 ab. Darüber hinaus sicherte sich Martin Huber (5,6) in St. Gallen mit seiner Spitzennote den Titel als Kantonsbestler.

Während der Lehrzeit angeeignete Fähigkeiten konnten unsere fleissigen Spitzenkandidaten dann auch gleich bei den Berufsmeisterschaften in Basel, Bern und der Ostschweiz unter Beweis stellen. Hier galt es, jeweils hochkomplexe Aufgaben innerhalb eines vorgegebenen Zeitraums möglichst optimal zu lösen,

wobei mit der Konkurrenz nicht zu spassen war – schliesslich treten zu den Meisterschaften nur die Besten an. Unsere Teilnehmer können zurecht stolz auf sich sein.

Zusätzliche Freude bereitet uns die Tatsache, dass rund 60% der Lehrabgänger im Anschluss an ihre Ausbildung bei uns eine Festanstellung finden. Somit generieren wir den Berufsnachwuchs hauptsächlich aus eigenen Reihen und geben jungen Berufsleuten die Möglichkeit, mit uns sicher in die Zukunft zu starten.

Vorbereitung ist alles

Damit die Lehrabschlussprüfung 2019 genauso erfolgreich verläuft, wurden die Lernenden bereits im letzten Jahr umfassend darauf vorbereitet. Unsere Lernenden im dritten Lehrjahr fanden sich für die Prüfungsvorbereitung zur gemeinsamen Bildungswoche in Elm und Mümliswil zusammen. Hier wurde sowohl das praktische als auch das theoretische Wissen getestet, sodass mögliche Schwachstellen beizeiten erkannt und behoben werden können. Die beste Vorbereitung auf die bevorstehenden Lehrabschlussprüfungen!



Nachwuchs- talente gesucht

Startschuss für die neuen Lernenden

Für die einen ging 2018 die Lehrzeit zu Ende, für die anderen hat sie in diesem Jahr erst so richtig begonnen. Insgesamt 117 Lernende aus sieben Berufen starteten ihre Lehre bei ETAVIS. Während ihrer Zeit im Basisseminar, welches im August in Lenk im Simmental stattfand, konnten die Jugendlichen einander kennen lernen und sich im Teamwork sowie in praktischer Arbeit üben. Aber auch wichtige Grundlagen der Arbeit bei ETAVIS – so etwa Arbeitssicherheit, Zuverlässigkeit sowie der Umgang mit Kunden – spielten im Seminar eine wichtige Rolle.

Natürlich liegen uns auch zukünftige Lernende am Herzen. Wie auch schon in den letzten Jahren waren wir 2018 wieder mit Informationen und Ständen auf verschiedenen Messen und Berufswahlveranstaltungen unterwegs, beispielsweise bei der tunOstschweiz oder der «Next Step» in Schaan. An unseren Stationen sind immer auch Lernende im Einsatz, die junge Interessenten bei praktischen Übungen wie dem Bauen des «berühmten» Leuchtdruckschalters unterstützen. Gleichzeitig erfahren die Nachwuchstalente so aus erster Hand Wissenswertes aus dem Lehrlingsalltag.

Unser Ziel: Kindern und Jugendlichen einen Einblick in die Berufe der Elektrobranche zu gewähren und sie dadurch bei der Berufswahl zu unterstützen. Ausserdem ist es uns ein Anliegen, junge Menschen auf verschiedene Möglichkeiten sowie sichere Zukunftschancen der Lehrberufe hinzuweisen und ihr Interesse daran zu wecken.

Auch im Rahmen des nationalen Zukunftstags im November hatten wieder zahlreiche Kinder unserer Mitarbeitenden die Möglichkeit, die tägliche Arbeit ihrer Eltern kennen zu lernen und in die vielfältigen Arbeitsbereiche hineinzuschnuppern. Mit dem Spezialprojekt «Mädchen-Technik-Los» wurden wiederum insbesondere technikbegeisterte Mädchen unterstützt.



Mitarbeitenden-Umfrage 2018

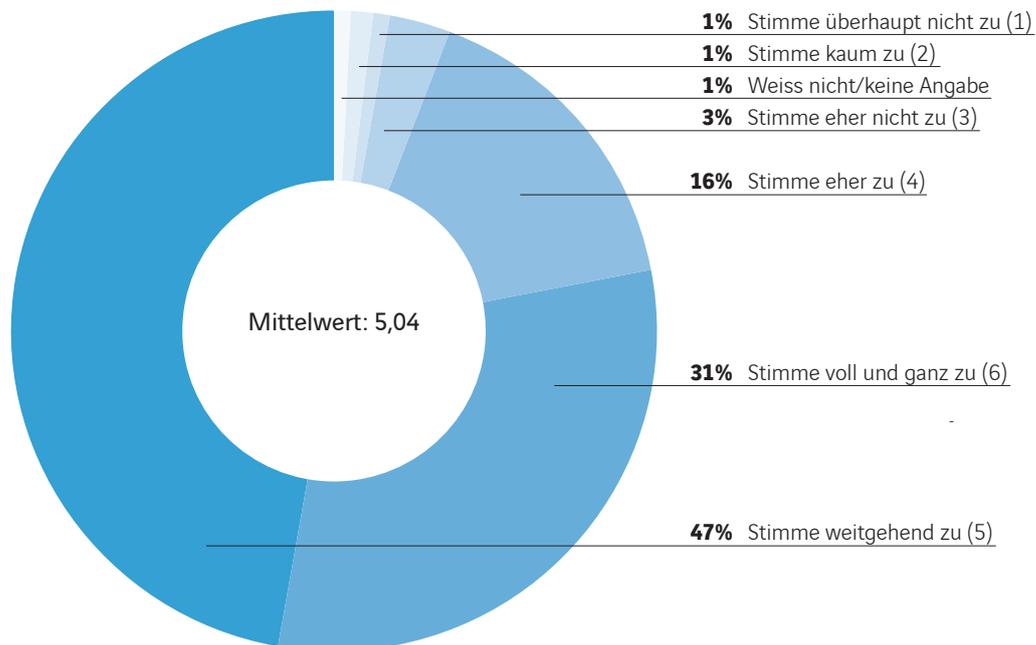
Erfreulich hohe Zufriedenheit mit 95% bei einer hohen Beteiligung an der Mitarbeitenden-Umfrage von 63% (1659 Antworten).

Bereits zum fünften Mal nach 2006, 2009, 2012 und 2015 liess die VINCI Energies Schweiz eine Mitarbeitenden-Umfrage durch die Firma DemoScope machen. Dank den ersten drei Durchführungen konnten auf breiter Front Verbesserungen in diversen Bereichen erzielt werden, die vierte zeigte das Bild der Konsolidierung mit sehr guten Resultaten, insbesondere mit der hohen «Gesamtzufriedenheit», welche sich auch in der Umfrage 2018 auf sehr hohem Niveau halten konnte. Die Zufriedenheit, wie auch viele Einzelaspekte, haben ein Niveau erreicht, das im Vergleich zu anderen Schweizer Unternehmen sehr hoch ist.

Es ist zentral, dafür zu sorgen, dass die ausgewiesenen Stärken bewusst gepflegt werden, und von grosser Bedeutung, dass die Arbeit in der Wahrnehmung der Mitarbeitenden interessant bleibt. So geniessen die Vorgesetzten weiterhin das Vertrauen. Bei den Führungskräften sind der menschliche Umgang und eine offene Feedback-Kultur, die auch in den jährlichen Mitarbeitenden-Gesprächen gepflegt wird, nach wie vor gefragt.

Dank den wichtigen Erkenntnissen der Umfrage sind wir sicher, dass wir für künftige Herausforderungen gewappnet sind, um diese gemeinsam zu meistern. Über die hohe Zufriedenheit unserer Mitarbeitenden sind wir stolz, und wir werden alles daransetzen, sie auch in Zukunft nicht zu enttäuschen.

Frage:
Ganz allgemein gesprochen gefällt es mir an meiner heutigen Arbeitsstelle gut

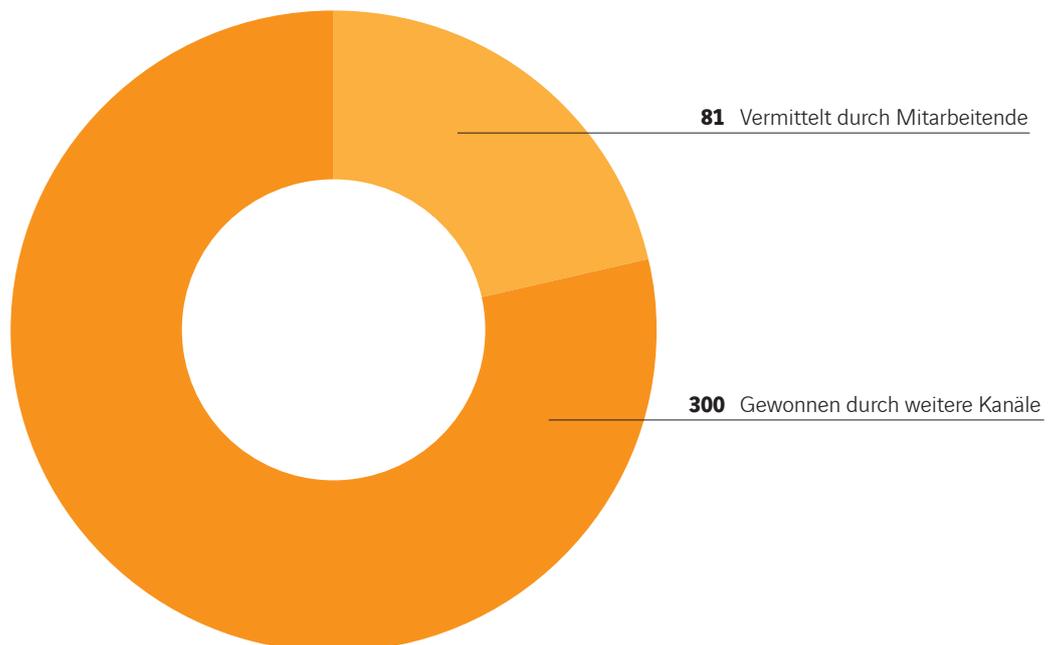


Mitarbeitende werben Mitarbeitende

Die erfreulichen Resultate der Mitarbeitenden-Zufriedenheitsumfrage lassen unter anderem eine hohe emotionale Verbundenheit mit dem eigenen Unternehmen erkennen. Diese liegt im Vergleich zu weiteren Unternehmen der VINCI Gruppe mit 5.01 von 6 möglichen Punkten deutlich über dem Durchschnitt.

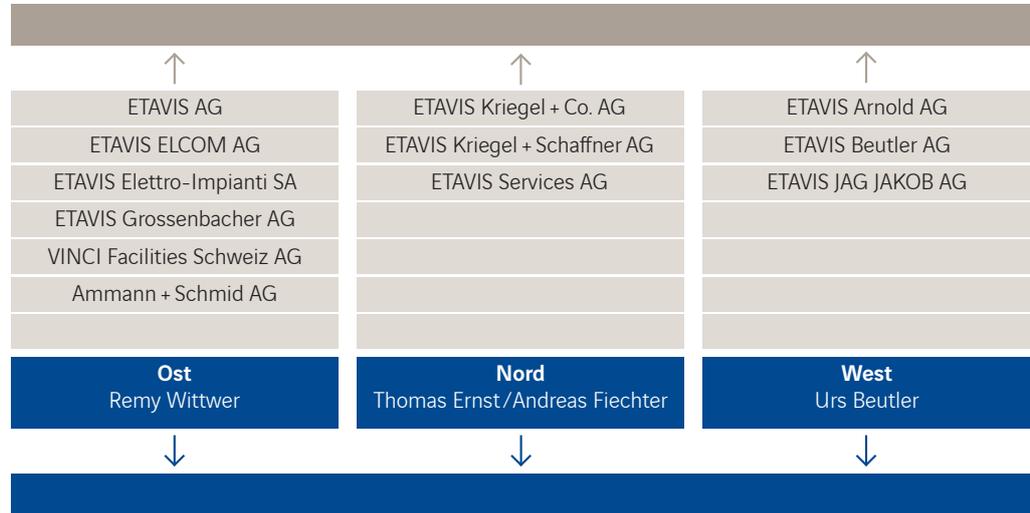
Auch gaben die Mitarbeitenden an, durchaus gerne VINCI Energies Schweiz an Freunde und Bekannte zu empfehlen. Mit 5.05 Skalenpunkten von maximal 6 konnte auch hierzu ein hoher Wert erzielt werden. Die Mund-zu-Mund-Werbung gilt immer noch als sehr vertrauenswürdig und stärkt das Image einer Unternehmung. Zudem hilft sie, passende Mitarbeitende für freie Stellen zu finden, denn eine freie Stelle wird nur an Bekannte empfohlen, wenn diese zur Unternehmung, zum Arbeitsklima und zur Funktion passen. Darum freut es VINCI Energies Schweiz, dass von 381 neuen Mitarbeitenden (im Jahr 2018) insgesamt 81 von bestehenden Mitarbeitenden vermittelt wurden.

Mitarbeitende werben
Mitarbeitende
Insgesamt: 381 neue
Mitarbeitende

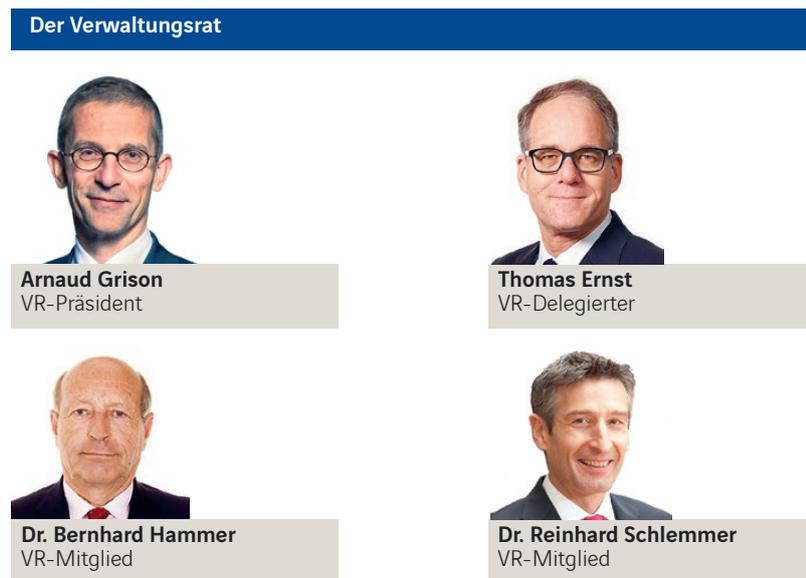


Führungsstruktur VINCI Energies Schweiz/Italien

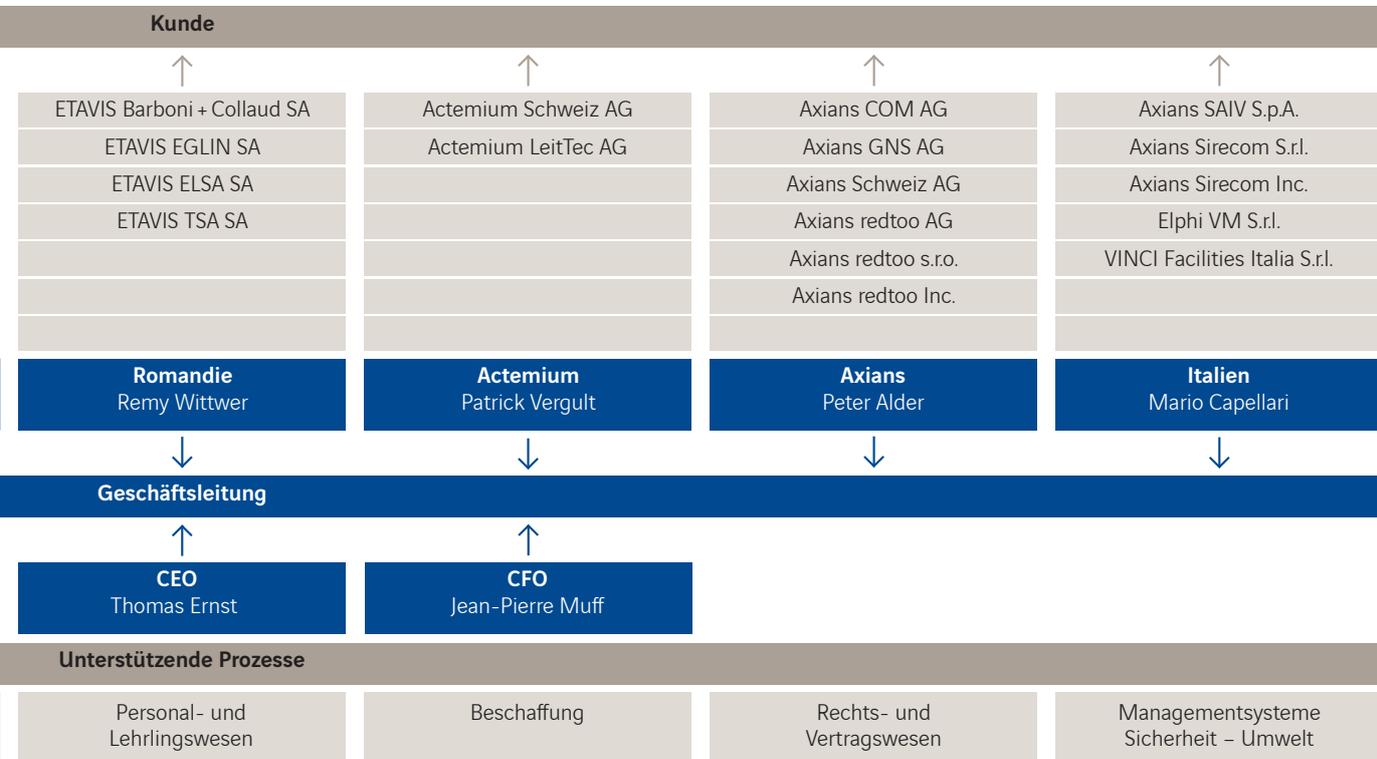
Ab Januar 2019



Ab Januar 2019



Bernard Latour
VR-Präsident
bis Dezember 2018



Die Geschäftsleitung



Ronald Glaninger
GL-Mitglied
bis Dezember 2018

VINCI Energies Schweiz-Gruppe Schlüsselzahlen

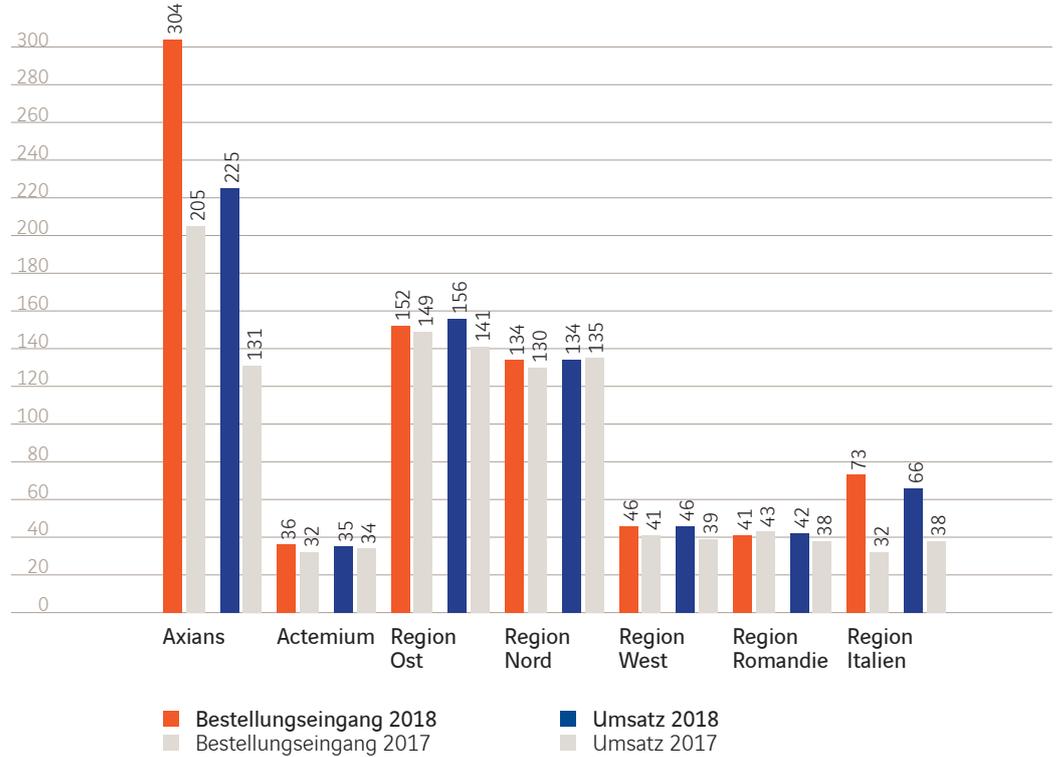
in Millionen CHF

Bestellungseingang
2018: total CHF 786 Mio.
2017: total CHF 632 Mio.

+24%

Umsatz
2018: total CHF 704 Mio.
2017: total CHF 556 Mio.

+27%



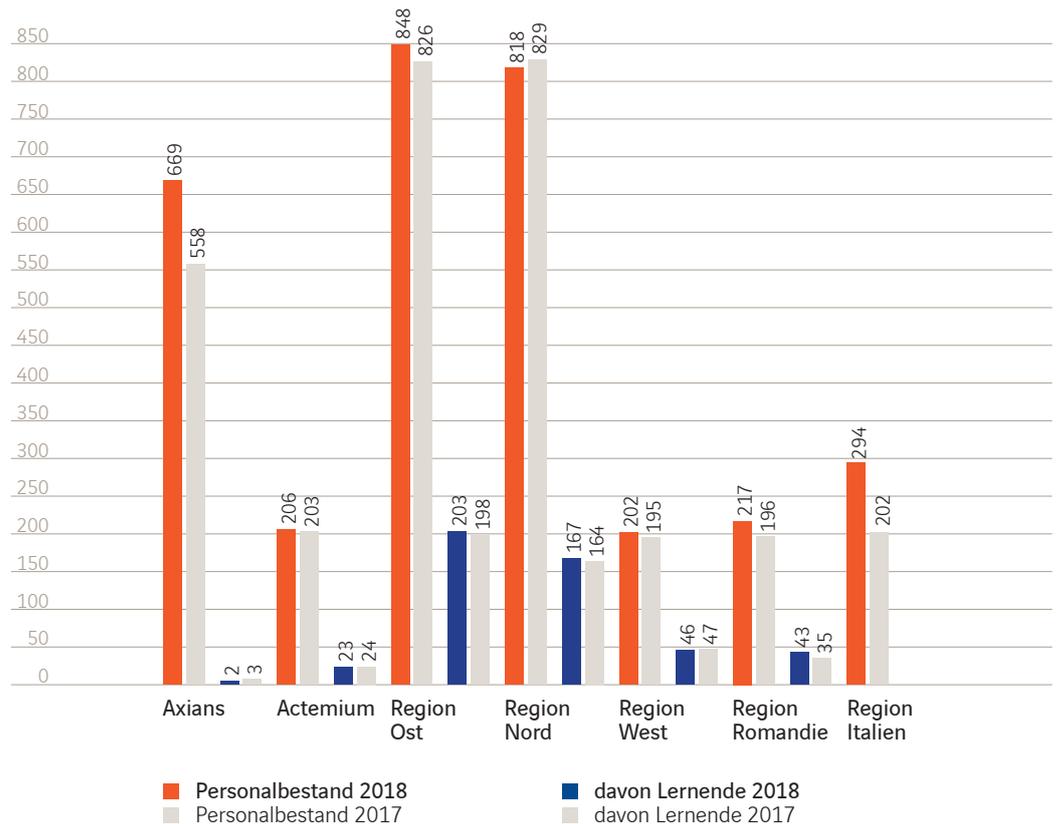
Anzahl Mitarbeitende

Personalbestand
2018: total 3254
2017: total 3009

+8%

Lernende
2018: total 484
2017: total 471

+3%



VINCI Energies Schweiz-Gruppe

Beteiligungsverhältnisse

Ab 1. Januar 2019

	Firma		Aktionariat
 Holding 	VINCI Energies Schweiz AG, Zürich	100%	VINCI Energies, F-Montesson
 Axians 	Axians Schweiz AG, Ittigen	100%	ETAVIS AG, Zürich
	Axians GNS AG, Winterthur	100%	ETAVIS AG, Zürich
	Axians COM AG, Zürich	100%	ETAVIS AG, Zürich
	Axians redtoo AG, Reinach	100%	Axians Schweiz AG, Ittigen
	Axians redtoo s.r.o., CZ-Prag	100%	Axians redtoo AG, Reinach
	Axians redtoo Inc., US-New Jersey	100%	Axians redtoo AG, Reinach
 Actemium 	Actemium Schweiz AG, Basel	100%	VINCI Energies Schweiz AG, Zürich
	Actemium LeitTec AG, Bern	100%	VINCI Energies Schweiz AG, Zürich
 Region Ost 	ETAVIS AG, Zürich	100%	VINCI Energies Schweiz AG, Zürich
	ETAVIS ELCOM AG, FL-Balzers	100%	ETAVIS AG, Zürich
	ETAVIS Elettro-Impianti SA, Lugano	100%	ETAVIS AG, Zürich
	ETAVIS Grossenbacher AG, St. Gallen	100%	ETAVIS AG, Zürich
	VINCI Facilities Schweiz AG, Zürich	100%	ETAVIS AG, Zürich
	Ammann + Schmid AG, Uster	100%	ETAVIS AG, Zürich
 Region Nord 	ETAVIS Kriegel + Schaffner AG, Basel	100%	ETAVIS AG, Zürich
	ETAVIS Kriegel + Co. AG, Muttenz	100%	ETAVIS Kriegel + Schaffner AG, Basel
	ETAVIS Services AG, Münchenstein	100%	VINCI Energies Schweiz AG, Zürich
 Region West 	ETAVIS Beutler AG, Burgdorf	100%	ETAVIS Kriegel + Schaffner AG, Basel
	ETAVIS JAG JAKOB AG, Biel	100%	ETAVIS Kriegel + Schaffner AG, Basel
	ETAVIS Arnold AG, Köniz	100%	ETAVIS Kriegel + Schaffner AG, Basel
 Region Romandie 	ETAVIS TSA SA, Lausanne	100%	VINCI Energies Schweiz AG, Zürich
	ETAVIS ELSA SA, Sion	100%	VINCI Energies Schweiz AG, Zürich
	ETAVIS Barboni + Collaud SA, Fribourg	100%	VINCI Energies Schweiz AG, Zürich
	ETAVIS EGLIN SA, Martigny	100%	VINCI Energies Schweiz AG, Zürich
 Region Italien 	VINCI Energies Italia S.r.l., I-Milano	100%	VINCI Energies, F-Montesson
	Axians SAIV S.p.A., I-Vicenza	100%	VINCI Energies Italia S.r.l., I-Milano
	Elphi VM S.r.l., I-Milano	100%	VINCI Energies Italia S.r.l., I-Milano
	VINCI Facilities Italia S.r.l., I-Milano	100%	VINCI Energies Italia S.r.l., I-Milano
	Axians Sirecom S.r.l., I-Torino	100%	VINCI Energies Italia S.r.l., I-Milano
	Axians Sirecom Inc., US-New Jersey	100%	Axians Sirecom S.r.l., I-Torino

Adressen

Hauptsitz:

VINCI Energies Schweiz AG

Pfingstweidstrasse 106
Postfach
CH-8021 Zürich
Tel. +41 44 947 77 00
www.vinci-energies.ch

Weitere Informationen:

Thomas Bohnen
Leiter Verkauf und Marketing
holding.ch@vinci-energies.com

© 2019 VINCI, Februar 2019

Gesellschaften:

ACTEMIUM

Actemium Schweiz AG

Wien-Strasse 2
CH-4002 Basel
Tel. +41 61 316 67 00
www.actemium.ch

Actemium LeitTec AG

Brunnmattstrasse 40
CH-3000 Bern 14
Tel. +41 31 380 57 57
www.actemium.ch

AMMANN + SCHMID

Ammann + Schmid AG

Freiestrasse 39
CH-8610 Uster
Tel. +41 43 399 25 99
www.ammann-schmid.ch

AXIANS

Axians COM AG

Technoparkstrasse 1
Postfach
CH-8021 Zürich
Tel. +41 44 446 66 00
www.axians.ch

Axians GNS AG

Im Link 11
CH-8408 Winterthur
Tel. +41 52 368 79 79
www.axians.ch

Axians Schweiz AG

Pulverstrasse 8
Stufenbau
CH-3063 Ittigen
Tel. +41 31 925 91 11
www.axians.ch

Axians redtoo AG

Nenzlingerweg 2
Postfach
CH-4153 Reinach
Tel. +41 61 716 70 70
www.axians.ch

Axians redtoo s.r.o.

Na Pankráci 1683/127
CZ-14000 Praha 4
Tel. +420 226 231 000
www.axians.ch

Axians redtoo Inc.

26 Columbia Turnpike
Suite 102
US-Florham Park, NJ 07932
Tel. +1 973 531 2900
www.axians.ch

Axians SAIV S.p.A.

Via Zamenhof, 843
I-36100 Vicenza
Tel. +39 0444 58 75 00
www.axians.it

Axians Sirecom S.r.l.

Corso Peschiera 203
I-10141 Turin
Tel. +39 011 3828938
www.axians.it

Axians Sirecom Inc.

26 Columbia Turnpike
Suite 102
US-Florham Park, NJ 07932
www.axians.it

ETAVIS

ETAVIS AG

Technoparkstrasse 1
Postfach
CH-8021 Zürich
Tel. +41 44 446 66 00
www.etavis.ch

ETAVIS Arnold AG

Waldeggstrasse 47
CH-3097 Liebefeld
Tel. +41 31 309 66 66
www.etavis.ch

ETAVIS Barboni + Collaud SA

Karrweg 4
CH-1700 Fribourg
Tel. +41 26 347 13 00
www.etavis.ch

ETAVIS Beutler AG

Buchmattstrasse 5
CH-3400 Burgdorf
Tel. +41 34 421 44 44
www.etavis.ch

ETAVIS EGLIN SA

Ancienne Pointe 24
CH-1920 Martigny
Tel. +41 27 721 74 75
www.etavis.ch

ETAVIS ELCOM AG

Kanalstrasse 3
FL-9496 Balzers
Tel. +423 380 01 01
www.etavis.ch

ETAVIS Elettro-Impianti SA

Via Boschina 5
CH-6963 Pregassona-Lugano
Tel. +41 91 973 31 11
www.etavis.ch

ETAVIS ELSA SA

Chemin St-Hubert 18
CH-1950 Sion
Tel. +41 27 327 62 10
www.etavis.ch

ETAVIS Grossenbacher AG

Oststrasse 25
Postfach
CH-9006 St. Gallen
Tel. +41 71 243 66 44
www.etavis.ch

ETAVIS JAG JAKOB AG

Maurerweg 12
CH-2503 Biel
Tel. +41 32 366 22 11
www.etavis.ch

ETAVIS Kriegel + Co. AG

St. Jakobs-Strasse 40
CH-4132 MuttENZ
Tel. +41 61 465 65 65
www.etavis.ch

ETAVIS Kriegel + Schaffner AG

Wien-Strasse 2
Postfach
CH-4002 Basel
Tel. +41 61 316 60 60
www.etavis.ch

ETAVIS Services AG

Wien-Strasse 1
CH-4142 Münchenstein
Tel. +41 61 316 64 84
www.etavis.ch

ETAVIS TSA SA

Avenue de Sévelin 46
Postfach 1425
CH-1004 Lausanne
Tel. +41 21 614 44 44
www.etavis.ch

VINCI Energies Italien

Elphi VM S.r.l.

Via Gallarate 205
I-20151 Milano
Tel. +39 0235 949 851
www.elphivm.it
www.vinci-energies.it

VINCI Energies Italia S.r.l.

Via Gallarate 205
I-20151 Milano
Tel. +39 0235 949 851
www.vinci-energies.it

VINCI Facilities

VINCI Facilities Schweiz AG

Schaffhauserstrasse 611
Postfach
CH-8052 Zürich
Tel. +41 44 306 80 60
www.etavis.ch/vinci-facilities

VINCI Facilities Italia S.r.l.

Via Gallarate 205
I-20151 Milano
Tel. +39 0292 148 382
www.vinci-facilities.com
www.vinci-energies.it





VINCI Energies Schweiz AG
Pfungstweidstrasse 106
CH-8021 Zürich
www.vinci-energies.ch

